

GRI SHOPPING & RETAIL BRASIL 2018

4ª Edição

21 DE JUNHO - JUNE 21st
Hotel InterContinental São Paulo



Desenvolvedores e Proprietários de Shoppings, Investidores Institucionais & Varejistas
Mall Developers and Owners, Institutional Investors & Retailers



#GRIClubShopping&Retail #GRIShopping&Retail



Algumas dicas para aproveitar ao máximo o encontro

Nas discussões do GRI, não existem apresentações. Elas são como um bate-papo informal após um jantar na casa de um amigo. Todos participam das discussões de forma igualitária, não só os discussion co-chairs.



Não há distinção entre os participantes. Na verdade, a missão do co-chair é estimular que todos participem.



Se você acredita que se conectar com novos parceiros é algo do seu interesse, nós o encorajamos a participar das discussões ativamente.

Dessa forma, você permitirá que os demais participantes o conheçam e os conhecerá melhor.



Os moderadores irão questionar os participantes diretamente e não a sala em geral. Assim, evitaremos silêncio e desorganização.



Todos são bem-vindos a questionar, discordar e tecer comentários de modo apropriado.



Você é livre para entrar e sair das salas da sua escolha nos horários determinados para as reuniões.

As salas só ficam cheias após o início das discussões e não é preciso se incomodar com as que estiverem vazias. Elas ficarão cheias rapidamente.



Alguns participantes falam muito baixo e isso dificulta a compreensão dos demais. Fale claramente e avise quando alguém não estiver sendo compreendido.



Evite monopolizar conversas, fazer auto-promoção e propagandas. Isso não será aceito pelos moderadores.

Some tips on how to make the most of the meeting

There are no presentations in GRI discussions. They are just like a chat after dinner in a friend's house, everyone takes part in the discussions on the same basis, not only the discussion co-chairs.



There is no distinction among participants. In fact, the co-chair's mission is to encourage everyone to take part in the discussions.



If you believe that connecting with new partners is something of interest for you, we encourage you to actively participate in the discussions.

This way, you will allow other participants to get to know you even better.



Moderators will question the participants directly, and not the audience at large.



All participants are welcome to ask questions, disagree and comment appropriately.



Feel free to come and leave any of the discussion rooms of your choice at their scheduled time.

The rooms start to fill up only after the discussions start and there is no need to worry about the empty one, as they fill up quickly.



Some participants speak very low and that may matter for some who listen. Speak clearly and let the speaker know whenever he is not being understood.



Avoid monopolizing conversations, self-promotion and advertising. This will not be accepted by the moderators.



Patricia



Welcome Bem-vindo

Henri

Bem-vindo ao GRI Shopping & Retail 2018

É um prazer tê-lo conosco na 4ª edição do GRI Shopping & Retail

Diante de sinais relevantes da retomada econômica do País, o GRI Club reúne novamente os principais tomadores de decisão do mercado em um ambiente informal, com o objetivo de estreitar relacionamentos, discutir soluções e oportunidades de negócios.

Para este encontro, preparamos diversas salas de discussões pensadas por nossos membros, que abrangem todo o mercado de shopping centers e varejo, e proporcionam um amplo compartilhamento de experiências. Também preparamos uma plataforma de matchmaking com o intuito de aproximar os executivos que possuem interesses sinérgicos.

Se você acredita no relacionamento como base para seus negócios, vivencie a experiência GRI. Junte-se a nós e aproveite ao máximo o encontro, cuja atração principal é você.

Abraços e boas reuniões,

Patricia Frazatto
Club Director
GRI Club

Welcome to GRI Shopping & Retail 2018

It's a great pleasure to welcome you on the 4th edition of GRI Shopping & Retail 2018

With the presence of indicatives of the economic recovery, the GRI Club once again brings together the main decision-makers of the market in an informal environment, aiming to strengthen relationships, debate solutions and business opportunities.

For this meeting, we will have many discussions rooms, developed by our members, that cover all the shopping centers and retail sector and allow a huge sharing of experiences. We also prepared a matchmaking platform in order to bring closer the executives with synergistic interests.

If you believe in the relationship as the basis for your business, live the GRI experience. Join us and make the most of the event, whose main attraction is you.

Best regards,

Henri Alster
Chairman
GRI Club

GRI Club Advisory Board

O GRI Shopping & Retail 2018 integra a agenda do GRI Club Real Estate, um clube global composto por líderes do setor imobiliário. Fundado em 1998, o GRI Club tem presença em 20 países estratégicos. No Brasil, atua desde 2010. A missão do GRI é conectar as lideranças do mercado e contribuir para a construção de relacionamentos privilegiados e oportunidades reais de negócios. Nesse contexto, mais de 4 mil executivos participam anualmente das atividades do clube pelo mundo. As diretrizes do clube são traçadas pelo advisory board, integrado pelos mais representativos nomes do mercado imobiliário no País em seus diversos segmentos: escritórios, industrial & logística, shopping & varejo, residencial, loteamentos e hotéis.

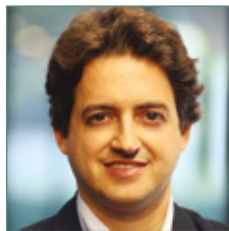
GRI Club Advisory Board

GRI Shopping & Retail 2018 is part of the GRI Club Real Estate series, a global Club composed of leaders of the real estate sector. Founded in 1998, the GRI Club operates in more than 20 strategic countries. In Brazil, it has been operating since 2010. The GRI mission is to connect market leadership and to contribute to the construction of privileged relationships and real business opportunities. In this context, more than 4,000 executives participate annually in Club activities worldwide. Club guidelines are designed by the Advisory Board, composed by the most influential names in Brazil's different asset classes: offices, industrial & logistics, shopping & retail, residential, land development and hotels.

ADVISORY BOARD MEMBERS



BRIAN FINERTY
CIO
EQUITY INTERNATIONAL



CARLOS JEREISSATI FILHO
Presidente
IGUATEMI EMPRESA DE SHOPPING CENTERS



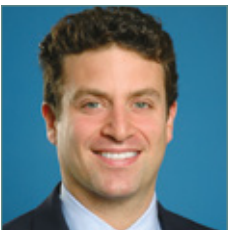
DANIEL CHERMAN
Senior Managing Director
& Brazil Country Head
TISHMAN SPEYER



FAUZE ANTUN
Partner Real Estate
PÁTRIA INVESTIMENTOS



GASTÃO VALENTE
Senior VP
GIC



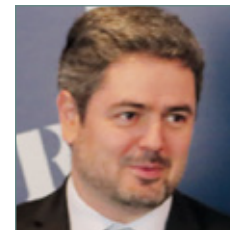
JOSHUA PRISTAW
Senior Managing Director
GTIS PARTNERS



KARL KREPPNER
Senior Vice President, Investments
CADILLAC FAIRVIEW



LEANDRO BOUSQUET
Partner and Head of Real Estate
VINCI PARTNERS



LUIZ AMARAL
Membro do Conselho
TRX



MARCELA DRIGO
Diretora de Real Estate
CPPIB



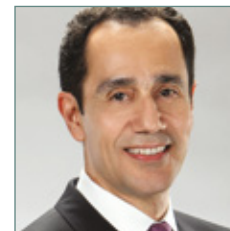
MARCELO DA COSTA SANTOS
CEO & Sócio-diretor
NAI BRAZIL



MARCELO FEDAK
Managing Director
BLACKSTONE



MARCELO WILLER
Diretor-presidente
ALPHAVILLE URBANISMO



MAURO DIAS
Presidente
GLP BRASIL



MAX LIMA
Sócio-diretor
HSI - HEMISFÉRIO
SUL INVESTIMENTOS



MARTÍN JACO
CEO
BR PROPERTIES



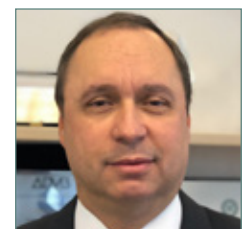
PAULO GOMES
Senior Portfolio Manager
ADIA



RAFAEL BIRMANN
Presidente
BIRMANN S/A



ROBERTO PERRONI
CEO
BROOKFIELD PROPERTY
GROUP BRAZIL



WALTER CARDOSO
Presidente
CBRE

Hotel InterContinental São Paulo

Alameda Santos, 1123, Jardim Paulista, São Paulo - SP

As discussões do GRI Shopping & Retail 2018 acontecerão no 1º pavimento, nas salas **ETOILE, IHG** e **GRUPO SOUZA LIMA**.










The meeting rooms for GRI Shopping & Retail 2018 are located at the 1st floor and will occur at the **ETOILE, IHG** and **GRUPO SOUZA LIMA** rooms.



PROGRAMAÇÃO AGENDA

Quinta-feira 21 Thursday 21st

- ▶ 08:30 - 09:30
Credenciamento Registration
- ▶ 09:30 - 10:30
Keynote speaker
- ▶ 10:30 - 11:00
Networking, Coffee Break
- ▶ 11:00 - 11:50
Master Session
- ▶ 11:50 - 12:20
Networking, Coffee Break
- ▶ 12:20 - 13:10
Discussões, Discussions
- ▶ 13:10 - 14:30
Almoço Lunch
- ▶ 14:30 - 15:30
Discussões, Discussions
- ▶ 15:30 - 16:00
Networking, Coffee Break
- ▶ 16:00 - 17:00
Discussões, Discussions
- ▶ 17:00 - 18:00
Coquetel de Encerramento, Closing Drinks

| | | |
|---|---|---|
| 08:30 - 09:30 CREDENCIAMENTO . CHECK-IN | | |
| 09:30 - 10:30 | ROOM SALA  |  |
| KEYNOTE SPEAKER | <p>SESSÃO DE ABERTURA E PREMIAÇÃO GRI HONOR AWARDS</p> <p><i>OPENING SESSION AND GRI HONOR AWARDS</i></p> | <p>JOSÉ ISAAC PERES Sócio fundador MULTIPLAN</p> |
| 10:30 - 11:00 NETWORKING . COFFEE BREAK | | |
| 11:00 - 11:50 | ROOM SALA  | |
| MASTER SESSION | <p>Funding Visão e perspectivas de crescimento</p> <p>Funding Vision and prospects for growth</p> <p>André Freitas, Alfredo Khouri Junior, Bruno Laskowsky, Caimi Reis, Fauze Antun, Gastão Valente, José Manoel Lopez, Marcelo Fedak, Mario Maia, Max Lima, Roberto Perroni e Rodrigo Coelho</p> | |
| 11:50 - 12:20 NETWORKING . COFFEE BREAK | | |
| 12:20 - 13:10 | ROOM SALA  | ROOM SALA  |
| DISCUSSÕES DISCUSSIONS | <p>Transações Que opções temos disponíveis?</p> <p>Transactions What options are available?</p> <p>André de Assumpção, Guilherme Terra, Ivan Schara, Paulo Queiroz, Pedro Carraz e Thiago Oliveira</p> | <p>Shopping & Lojista Para onde caminha essa relação?</p> <p>Shopping center & shopkeeper Where is this relationship going?</p> <p>Adrian Andrade, Andrea Kumruian, Andrea Pupo, Caito Maia, Carlos Eduardo Padula, Cristiane Mamprin de C. Guerra, Eduardo Guerra, Marcos Lopes Prado, Renata Rouchou, Richard Stad, Rodrigo Bicalho e Rudá Azambuja</p> |
| 13:10 - 14:30 ALMOÇO . LUNCH | | |
| 14:30 - 15:30 | ROOM SALA  | ROOM SALA  |
| DISCUSSÕES DISCUSSIONS | <p>E-commerce Como lidar com os desafios colocados por essa revolução?</p> <p>E-commerce How to deal with the challenges posed by this revolution?</p> <p>Gustavo Nicolau, Mario Goldberg, Nixon Pires, Paulo Sanchez e Vinicius Caçapava</p> | <p>Em busca do modelo ideal Que perfis de empreendimentos ganharão maior espaço nos próximos anos?</p> <p>In search of the ideal model Which business profiles will gain more space in the coming years?</p> <p>Alain Hernández, Dirceu Pastre, Fernanda Mustacchi, Roberto Martins, Rodrigo Dias e Uirá Ribeiro</p> |
| 15:30 - 16:00 NETWORKING . COFFEE BREAK | | |
| 16:00 - 17:00 | ROOM SALA  | ROOM SALA  |
| DISCUSSÕES DISCUSSIONS | <p>Aplicativos de mobilidade urbana Como oferecer a comodidade do serviço e preservar a lucratividade do estacionamento?</p> <p>Urban mobility applications How to offer the convenience of service and preserve parking lot profitability?</p> <p>Jorge Pilo, Nicolas Scridelli e Tiana Jankovic</p> | <p>Mapa da Mina Onde estão as maiores oportunidades?</p> <p>Racing forward How much opportunity is ahead and where?</p> <p>Claudio Dall'acqua Jr, Eduardo Christiano, Estanislau Toledo, Flavio Chueire, José Manuel Baeta Tomás, Marcos Carvalho, Mariane Wiederkehr Grechinski, Rufino Pizarro Neto e Thiago Lima</p> |
| 17:00 - 18:00 COQUETEL DE ENCERRAMENTO . CLOSING DRINKS | | |

KEYNOTE SPEAKER



SALA | ROOM
09:30 - 10:30

GRI HONOR AWARDS

O **GRI Honor Awards** é uma premiação em comemoração aos 20 anos do GRI Club e ocorrerá nos 20 países em que atuamos. Selecionaremos em cada país os executivos, fundadores e empresários que possuem uma história de sucesso no mercado imobiliário. No Brasil, a homenagem será feita a **José Isaac Peres, sócio fundador da Multiplan**.

GRI Honor Awards is an award in celebration of the 20 years of the GRI Club and will take place in the 20 countries where we operate. We will select in each country executives, founders and entrepreneurs who have a successful career in the real estate market. In Brazil, we will pay the homage to **José Isaac Peres, founding partner of Multiplan**.



JOSÉ ISAAC PERES

Sócio fundador

Com mais de 55 anos de experiência no mercado imobiliário e de shopping centers, o empresário José Isaac Peres é sócio-fundador da Multiplan, maior empresa pública em valor de mercado entre as empresas de shopping centers do Brasil, com ampla atuação também no segmento imobiliário. Economista formado pela Faculdade Nacional de Economia (atual UFRJ), tem o título de Comendador da Ordem do Rio Branco e de Doutor Honoris-Causa em Empreendedorismo pela Universidade da Cidade. Um dos precursores do mercado de shopping centers, Peres contribuiu para impulsionar esta indústria no país, sempre inovando e apostando em áreas distantes dos centros urbanos que depois viriam a se tornar novos pólos de desenvolvimento. Foi assim com o BarraShopping, no Rio de Janeiro; com o RibeirãoShopping, em Ribeirão Preto, com o BH Shopping, em Belo Horizonte; com o ParkShopping em Brasília e também com o MorumbiShopping, em São Paulo. Peres é também pioneiro na execução de projetos multiuso, construindo, no entorno de seus shoppings, centros comerciais, prédios residenciais e hotéis, que contribuem para a geração de fluxo de consumidores para os shoppings, ao mesmo tempo em que valorizam todo o entorno.

40 anos
Multiplan

Funding

Visão e perspectivas de crescimento

Funding

Vision and prospects for growth

MASTER SESSION



SALA | ROOM
11:00 - 11:50

- ▶ Qual o potencial dos fundos imobiliários para empreendimentos do setor?
- ▶ É possível atrair fundos de pensão de pequeno e médio portes?
- ▶ Como está o apetite dos investidores estrangeiros?
- ▶ O enjugamento do mercado americano pode levar ao aumento do fluxo de recursos para o Brasil?
- ▶ What is real estate fund potential for industry ventures?
- ▶ Is it possible to attract small and medium-sized pension funds?
- ▶ How is foreign investor appetite?
- ▶ Might the slowdown in the US market lead to an increase in flow of resources to Brazil?



ALFREDO KHOURI JUNIOR
CEO
GRUPO CATUAÍ



ANDRÉ FREITAS
Partner & CEO
HEDGE
ALTERNATIVE
INVESTMENTS



BRUNO LASKOWSKY
Managing Director
CSHG Real Estate
CREDIT SUISSE
HEDGING-GRIFFO



CAIMI REIS
Partner and Head of
Real Estate
BRASIL PLURAL



FAUZE ANTUN
Partner - Real Estate
PÁTRIA
INVESTIMENTOS



GASTÃO VALENTE
Senior Vice President
GIC



JOSÉ MANOEL LOPEZ
Sócio-Diretor
MAUÁ CAPITAL
INVESTIMENTOS



MARCELO FEDAK
Managing Director
BLACKSTONE



MARIO MAIA
Diretor Operacional
IRB PARTICIPAÇÕES



MAX LIMA
Sócio-diretor
HSI -
HEMISFÉRIO SUL
INVESTIMENTOS



ROBERTO PERRONI
CEO
BROOKFIELD
PROPERTY GROUP
BRAZIL



RODRIGO COELHO
Partner - Real Estate
VINCI PARTNERS

Transações

Que opções temos disponíveis?

Transactions

What options are available?



SALA | ROOM
12:20 - 13:10

- ▶ Fusões e aquisições – Chegou a hora de ganhar escala para maximizar resultados?
- ▶ Vender ativos faz sentido no momento atual?
- ▶ Como está o apetite dos investidores estrangeiros para transações de ativos?
- ▶ Que padrão de retorno os investidores esperam?
- ▶ Mergers and acquisitions - Time to gain scale to maximize results?
- ▶ Does selling assets make sense right now?
- ▶ How is foreign investor appetite for asset transactions?
- ▶ What return standards do investors expect?



ANDRÉ DE ASSUMPÇÃO
Director, Investment
Banking
BRADESCO BBI



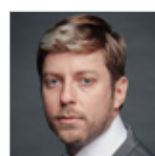
GUILHERME TERRA
Sócio
DUARTE GARCIA
ADVOGADOS



IVAN SCHARA
Executive Manager RE
PREVI



PAULO QUEIROZ
Sócio
PORTFOLIO
CAPITAL



PEDRO CARRAZ
Fundos Estruturados
XP INVESTIMENTOS



THIAGO OLIVEIRA
Member of the Board
of Directors & CEO
JHSF
PARTICIPAÇÕES
S.A.

Shopping & Lojista

Para onde caminha essa relação?

Shopping center & Shopkeeper

Where is this relationship going?

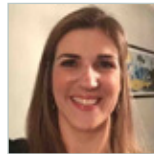
IHG InterContinental
Hotels Group

SALA | ROOM
12:20 - 13:10

- ▶ Qualificação, produtividade e lucratividade – Como equilibrar a balança para que todos se beneficiem?
- ▶ Relações sinérgicas – Como construir um ambiente ganha-ganha?
- ▶ Lojas satélites e âncoras – Tempo de reconfigurar o mix para atender a um consumidor que busca experiência?
- ▶ Qualification, productivity, and profitability - How to balance the scale for everyone to benefit?
- ▶ Synergistic relationships - How to build a win-win environment?
- ▶ Satellite and anchor stores - Is it time to reconfigure the mix to meet the needs of consumers in search of experiences?



ADRIAN ANDRADE
Diretor de Expansão -
Brasil & Argentina
CINEPOLIS



ANDREA KUMRUIAN
Head of Development
**YUM! DO BRASIL
E YUM! LATIN
AMERICA**



ANDREA PUPO
Diretora de Expansão
CINEMARK CORP.



CAITO MAIA
Presidente
CHILLI BEANS



**CARLOS EDUARDO
PADULA**
Diretor
Superintendente
LE POSTICHE



**CRISTIANE
MAMPRIN DE C.
GUERRA**
Sócia
BMA ADVOGADOS



EDUARDO GUERRA
Diretor de Expansão
GIRAFFAS



**MARCOS LOPES
PRADO**
Sócio
**CESCON BARRIEU
ADVOGADOS**



RENATA ROUCHOU
Diretora Geral
CASA BAUDUCCO



RICHARD STAD
CEO
**ARAMIS
MENSWEAR**



RODRIGO BICALHO
Sócio-diretor
**BICALHO E
MOLLIKA
ADVOGADOS**



RUDÁ AZAMBUJA
Diretor de Expansão
e Obras
GRUPO AVENIDA

E-commerce

Como lidar com os desafios colocados por essa revolução?

E-commerce

How to deal with the challenges posed by this revolution?



ETOILE
SALA | ROOM
14:30 - 15:30

- ▶ Omnichannel x multichannel – Por que a maioria ainda está apenas na estratégia multicanal?
- ▶ Guide shop, pick-up store... Que outros modelos de lojas físicas vão se estabelecer para dar suporte às vendas online? Qual o seu impacto sobre as receitas dos shoppings?
- ▶ Como construir mecanismos para aumentar a troca de informações entre operador e varejista sobre vendas online e físicas?
- ▶ Omnichannel x multichannel - Why is the majority still only following a multichannel strategy?
- ▶ Guide shop, pick-up store... What other physical store models will establish themselves to support online sales? How have they impacted shopping center revenues?
- ▶ How to build mechanisms to increase the exchange of information on online and physical sales between operators and retailers?



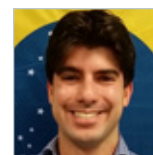
**VINÍCIUS
CAÇAPAVA**



MARIO GOLDBERG
Diretor Comercial &
Operações
TACO



NIXON PIRES
Head Franchise
Expansion
AMC TÊXTIL



PAULO SANCHEZ
Diretor de Real Estate
**DECATHLON
BRASIL**



GUSTAVO NICOLAU
Diretor
**AKYLAS
PATRIMONIAL**

Em busca do modelo ideal

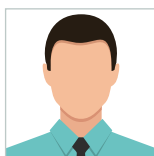
Que perfis de empreendimentos ganharão maior espaço nos próximos anos?

In search of the ideal model

Which business profiles will gain more space in the coming years?

IHG InterContinental
Hotels Group
SALA | ROOM
14:30 - 15:30

- ▶ Strip malls são competitivos? Quais os desafios para expandir o formato?
- ▶ Outlets – Estamos chegando ao limite desse mercado?
- ▶ Shoppings junto a estações de metrô – Qual o potencial desse modelo ainda incipiente no País?
- ▶ Are strip malls competitive? What are the challenges for expanding the format?
- ▶ Outlets - Are we nearing the limit of this market?
- ▶ Shopping centers next to subway stations - What is the potential of this model, which is still incipient in the country?



ALAIN HERNÁNDEZ
Diretor Comercial
INDRET GROUP



DIRCEU PASTRE
Sócio Diretor
BEPASSO
PARTICIPAÇÕES



FERNANDA MUSTACCHI
Partner
MUSTACCHI
ADVOGADOS



ROBERTO MARTINS
Presidente
GRUPO EMPREENDI



RODRIGO DIAS
Sócio Proprietário
VBD ADVOGADOS



UIRÁ RIBEIRO
Diretor Real Estate -
Shoppings
ODEBRECHT

Aplicativos de mobilidade urbana

Como oferecer a comodidade do serviço e preservar a lucratividade do estacionamento?

Urban mobility applications

How to offer the convenience of service and preserve parking lot profitability?

ETOILE
SALA | ROOM
16:00 - 17:00

- ▶ Inovação - Que soluções criativas estão transformando o cenário do setor?
- ▶ Apps – Apenas conforto ao cliente ou ferramenta para multiplicar negócios?
- ▶ Como rentabilizar os dados obtidos nas múltiplas plataformas de contato com o consumidor?
- ▶ Innovation - What creative solutions are transforming the industry's scenario?
- ▶ Apps - Merely comfort for the customer or a tool to multiply business?
- ▶ How to monetize the data obtained from multiple consumer contact platforms?



JORGE PILO
Global CEO
EASY



NICOLAS SCRIDELLI
Head of Alliances na
Cabify
CABIFY



TIANA JANKOVIC
Diretora de
Desenvolvimento de
Negócios
UBER BRASIL

Mapa da Mina

Onde estão as maiores oportunidades?

Racing forward

How much opportunity is ahead and where?

IHG InterContinental
Hotels Group

SALA | ROOM

16:00 - 17:00

- ▶ Em que regiões e perfis de cidades a expansão vai se concentrar nos próximos anos? Há espaço para explorar novas fronteiras?
 - ▶ Greenfield, renovação de empreendimentos – Qual o foco dos investimentos?
 - ▶ Mixed-use – Onde há potencial para complexos multiuso?
 - ▶ Qual a ABL ideal para novos empreendimentos?
- ▶ On which regions and city profiles will the expansion focus in the coming years? Is there room to explore new frontiers?
 - ▶ Greenfield, renovation of ventures - What are investments focusing on?
 - ▶ Mixed-use - Where is there potential for multi-purpose complexes?
 - ▶ What is the ideal ABL for new ventures?



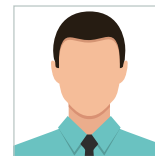
CLAUDIO DALL'ACQUA JR
Diretor de Gestão e Desenvolvimento Imob
IGUATEMI EMPRESA DE SHOPPING CENTERS



EDUARDO CHRISTIANO
Gerente Sr. Valoração
CBRE



ESTANISLAU TOLEDO
sócio
KLAR CONSTRUTORA



FLAVIO CHUEIRE
Associado
HINES



JOSÉ MANUEL BAETA TOMÁS
Diretor-Presidente
SONAE SIERRA BRASIL



MARCOS CARVALHO
Copresidente
ANCAR IVANHOÉ



MARIANE WIEDERKEHR GRECHINSKI
Diretora de Desenvolvimento
BR MALLS PARTICIPAÇÕES S.A.



RUFINO PIZARRO NETO
Diretor
SENDAS



THIAGO LIMA
CEO
SAPHYR

RODADE DE NEGÓCIOS MATCHMAKING ROUNDTABLES

Rodada de Negócios

Durante todo o GRI Shopping & Retail Brasil 2018, o GRI promoverá rodadas de negócios entre os participantes que optarem por essa atividade. A ideia é aproximar ainda mais potenciais parceiros de negócios, ampliando as chances de construção de relacionamentos especiais e de geração de negócios.

Os participantes terão acesso ao aplicativo de relacionamento do GRI, por meio do qual podem agendar conversas entre si com toda a comodidade, e contarão ainda com o suporte da equipe do GRI, disponível para facilitar essas interações. O GRI também preparará espaços para conversas mais reservadas.



Patricia Frazatto
Club Director

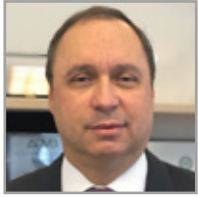
T: +55 19 3203-0645

E: patricia.frazatto@griclub.org

Matchmaking roundtables

Throughout GRI Shopping & Retail Brazil 2018, the GRI will promote matchmaking roundtables between participants who opt-in for this activity. The idea is to bring your potential business partners closer and increase the chances for constructing special relationships and business deals.

All participants have access to the GRI relationship app, through which they can schedule conversations and meetings between themselves at convenience, and they are able too to rely on direct GRI team support for easier interaction. GRI prepares lounges for certain reserved meetings.



WALTER CARDOSO
Presidente

Reconhecida mundialmente como a melhor e maior consultoria imobiliária, a CBRE estabeleceu-se no Brasil em 1979 e constituiu uma das maiores plataformas de negócio do País e da América Latina. A empresa atua em todo território nacional através de departamentos especializados e equipados para proporcionar o melhor atendimento a todos os seus clientes. Dentro de uma política internacional agressiva, através de aquisições de várias empresas ao redor do mundo, a empresa expandiu extraordinariamente sua atuação para ocupantes e usuários de escritórios e de indústrias, tanto no Brasil como no exterior. A abrangência dos serviços oferecidos, o crescente volume de transações realizadas e a expertise adquirida durante seus 238 anos de existência no mundo proporcionam à CBRE um conhecimento diferenciado do mercado, permitindo identificar as melhores oportunidades e aconselhar seus clientes com excelência, sejam eles investidores, incorporadores, construtoras, ocupantes ou proprietários.



FERNANDO FARIA
Vice-Presidente

Long recognized worldwide as the best and largest real estate consulting firm, CBRE came to Brazil in 1979 and is proud to have become one of the largest business platforms in Brazil and Latin America. The company operates nationwide through specialized departments equipped to best serve all its customers. With an aggressive international policy, through acquisitions of several companies around the world, the company has greatly expanded its operations for occupiers and users of commercial and industrial properties, both in Brazil and abroad. CBRE has been operating worldwide since the 18th century; since that time, the breadth of services offered, the growing volume of transactions and the expertise acquired has provided CBRE with a differentiated knowledge of the market, identifying the best opportunities and advising its clients with excellence, be they investors, developers, builders, occupants or owners.

Av. das Nações Unidas, 14171 - Rochaverá - Crystal Tower, 18 ° andar - São Paulo, SP - 04794-000 - Brasil



ALEX BORTOLETTI
Diretor Presidente

O Grupo Souza Lima é reconhecido no mercado nacional de segurança e serviços terceirizados como portaria, limpeza e facilities como uma empresa de excelência operacional, soluções completas e inovadoras e um cuidado especial com todos os colaboradores. Com 28 anos de mercado e atuação em 15 filiais em 11 estados, é considerada a empresa que mais cresce no segmento com mais de 18.000 colaboradores, que treinados e capacitados ajudam, junto as melhores práticas do mercado, na entrega eficiente dos serviços oferecidos. Sejam serviços de Segurança Patrimonial, Escolta Armada, Segurança Eletrônica ou nos demais serviços conhecidos como facilities. O DNA do Grupo Souza Lima está diretamente ligado ao comprometimento com os colaboradores que no dia-a-dia fazem toda a diferença, são eles que carregam em cada ação, todos os valores que trouxeram a empresa ao patamar atual de reconhecimento. Essa postura, atenção e cuidado fazem da Souza Lima uma empresa diferente.



CACÁ FERNANDES
Diretor de Marketing

Grupo Souza Lima is recognized in the national market of security and outsourced services (concierge, cleaning and facilities) as a company of operational excellence with complete and innovative solutions and that has a special care with all employees. With 28 years of market and operating in 15 branches in 11 states, it is considered to be the fastest growing company in its segment with more than 18,000 trained and prepared employees who help in the efficient delivery of the services offered using the best market practices. Whether they are Patrimonial Security, Armed Escort, Electronic Security or other services known as facilities. Grupo Souza Lima DNA is directly linked to the commitment with the employees who make the difference in the day to day. In each action they carry all the values that brought the company to the current level of recognition. This attitude, attention and care make Souza Lima a different company. After all, our purpose is People, Caring for People.

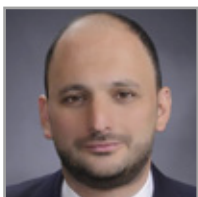
R. Prof. Miguel Russiano, 67 - Vila Aricanduva, São Paulo, SP - 03502-030 - Brasil



RICARDO MANARINI
Regional VP Development
Brazil

A IHG® é uma organização global com um amplo portfólio de marcas hoteleiras que inclui InterContinental®, Kimpton®, Hotel Indigo®, EVEN® Hotels, HUALUXE®, Crowne Plaza®, Holiday Inn®, Holiday Inn Express®, Holiday Inn Club Vacations®, Holiday Inn Resort®, avid™ hotels, Staybridge Suites® e Candlewood Suites®.

A IHG franqueia, aluga, administra ou é proprietária de mais de 5.200 hotéis, aproximadamente 780.000 quartos em quase 100 países, contando com mais de 1.500 hotéis em desenvolvimento no pipeline. A IHG também administra o IHG® Rewards Club, nosso programa de fidelidade global, o qual tem mais de 100 milhões de membros cadastrados. A InterContinental Hotels Group PLC é a holding do grupo que está sediada na Grã-Bretanha e registrada na Inglaterra. Mais de 350.000 pessoas trabalham na IHG através dos hotéis e em nossos escritórios corporativos espalhados pelo mundo.



SALO SMALETZ
VP Development Latin
America

IHG® is a global organization with a broad portfolio of hotel brands, including InterContinental®, Kimpton®, Hotel Indigo®, EVEN® Hotels, HUALUXE®, Crowne Plaza®, Holiday Inn®, Holiday Inn Express®, Holiday Inn Club Vacations®, Holiday Inn Resort®, avid™ hotels, Staybridge Suites® and Candlewood Suites®.

IHG franchises, leases, manages or owns more than 5,200 hotels and nearly 780,000 guest rooms in almost 100 countries, with more than 1,500 hotels in its development pipeline. IHG also manages IHG® Rewards Club, our global loyalty program, which has more than 100 million enrolled members. InterContinental Hotels Group PLC is the Group's holding company and is incorporated in Great Britain and registered in England and Wales. More than 350,000 people work across IHG's hotels and corporate offices globally.

R. Alameda Santos, 1123, São Paulo, SP - 01419-001 - Brasil



**MARCELO DA COSTA
SANTOS**
CEO & Sócio Diretor

Um dos principais fornecedores de serviços imobiliários para o mercado comercial brasileiro, a NAI Brasil conta com equipe de consultoria e comercialização multidisciplinar especializada em prover seus clientes com serviços sob medida de alto valor agregado, e com execução e conformidade de nível internacional, dando suporte às suas decisões estratégicas e maximizando seus retornos através de soluções rápidas, integradas e criativas. A NAI Brasil tem abrangência nacional em todos os segmentos da economia brasileira e auxilia os clientes com suas necessidades em serviços de escritórios e varejo, industrial e logística e gestão de ativos, com base em pesquisa de mercado e uma combinação única de expertises financeira e imobiliária.

One of the leading real estate services provider to the Brazilian commercial market, NAI Brazil is a strong force in a growing, vibrant market. With a staff of multidisciplinary, senior-level professionals the company delivers high-quality advisory services, with international-level execution and compliance, enabling clients to maximize returns as well as improve their strategic analysis and decision-making through fast, integrated and creative solutions. NAI Brazil has a national coverage in all segments of the Brazilian economy and assists clients with their needs in office and retail, industrial and logistics and asset services, based on market research and the unique combination of financial and real estate expertise.



CLAUDIO COSTATO
Diretor de Consultoria e
Avaliações

R. Agostinho Cantu, 190, Butantã, São Paulo, SP - 05501-010 - Brasil



TIAGO ALVES
CEO Brasil

Líder mundial em soluções flexíveis de espaços de trabalho, com mais de 3.000 centros de negócios em 120 países fornece espaços convenientes e de alta qualidade para as pessoas trabalharem, seja por alguns minutos ou alguns anos. Empresas como Google, Toshiba e GlaxoSmithKline escolheram a Regus para trabalhar. A chave para o trabalho flexível é a conveniência e, pensando assim, a Regus está onde quer que seus 2,1 milhões de membros necessitem.

Global leader in flexible solutions of workspaces, with more than 3.000 business centers in 120 countries, provides convenient and high-quality spaces for people work, for minutes or for years. Companies such as Google, Toshiba and GlaxoSmithKline have chosen Regus as their workspace. The key to the flexible working is the convenience and, therefore, Regus is wherever its 2,1 millions members need.



TÂNIA COSTA
Diretora de Desenvolvimento

Av. Brigadeiro Faria Lima, 3729, 5º andar, Itaim Bibi, São Paulo, SP - 04538-905 - Brasil





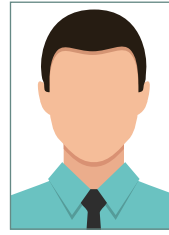
Adrian Andrade

Diretor de Expansão - Brasil & Argentina
CINEPOLIS

OPERAÇÃO DE CINEMAS

A Cinépolis é a quarta maior operadora de cinemas do mundo e a maior da América Latina, atualmente com mais de 2200 salas em 8 países.

Diretor de Expansão e Planejamento da Cinépolis Brasil. Formado em Engenharia e Negócios Internacionais no México, teve experiências profissionais na indústria metalúrgica, Informática e Petróleo. Trabalhou por cinco anos em consultoria estratégica para empresas multinacionais de diversos setores em São Paulo, Brasil e Londres, Inglaterra. Desde o começo de operações da Cinépolis no Brasil há seis anos, tem liderado a expansão da empresa alcançando a vice liderança no mercado.



Alain Hernández

Diretor Comercial
INDRET GROUP

DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO

Empresa de desenvolvimento imobiliário, especializada em Retail Parks, com 25 anos de experiência na Europa e pioneira no desenvolvimento de Retail Parks no Brasil. Nós fazemos parte do grupo Indret.



Alfredo Khouri Junior

CEO
GRUPO CATUAÍ

DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO

O Grupo Catuaí constituiu-se no final dos anos 70, na cidade de Londrina, no estado do Paraná, e atuou em diversas áreas, entre construção civil, agronegócio, varejo, entretenimento, indústria têxtil, incorporação imobiliária e shopping centers.

Alfredo Khouri Jr acumula cerca de duas décadas de experiência no mercado imobiliário, com ênfase em construção civil e shopping centers. Bacharel em Administração de Empresas pela Faap, é sócio e presidente do grupo Catuaí.



André da Rosa

Managing Director – Transactions
JLL

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

A JLL é uma consultoria imobiliária que oferece serviços integrados para investidores, proprietários e ocupantes de diversos tipos de imóveis comerciais que abrangem: escritórios, hotéis, propriedades industriais, shopping centers, entre outros.

André da Rosa é bacharel em Administração de Empresas com foco em Finanças, Marketing e Pessoal pela FGV. Lidera o grupo de Transações, Consultoria e Avaliação da JLL, atuando como managing director. É também responsável pela gestão de Client Solutions, que foca prospecção e relacionamento com clientes nacionais e internacionais. Antes, foi diretor comercial da Tishman Speyer e atuou na gestão de carteiras administradas em grandes bancos de investimento, como Citi, Chase Manhattan e Deutsche Bank.



André de Assumpção

Diretor, Investment Banking
BRADESCO BBI

BANCO DE INVESTIMENTO

Bradesco BBI é responsável pela originação, estruturação, execução e distribuição de operações nos segmentos de renda variável, renda fixa, operações estruturadas, fusões, aquisições e financiamento de projetos.

Diretor do Bradesco BBI, sendo atualmente um dos responsáveis pela cobertura dos setores Imobiliário, Infraestrutura & Transportes e Agronegócio. O Sr. Assumpção tem mais de 8 anos de experiência em Investment Banking. Antes do Bradesco BBI, o Sr. Assumpção trabalhou como associado de M&A na Brasilpar e como analista de Investment Banking no Banco Itaú BBA. André é bacharel em Administração pela Fundação Getulio Vargas.



André Freitas

Partner & CEO
HEDGE ALTERNATIVE INVESTMENTS

GESTÃO DE ATIVOS

A Hedge já nasceu com mais de R\$ 1 bi sob gestão, comprovando a confiança dos investidores em sua estrutura.

André é CEO e CIO da Hedge Investments, uma Asset Management Company fundada em 2015 que administra Fundos de Investimento Imobiliário (FI), Private Equity (FIP), Fundos de Hedge (FIM) e contas administradas para investidores institucionais. Anteriormente, ele foi co-fundador e sócio sênior da Hedging-Griffo, de 1983 a 2006, e um MD no Credit Suisse Hedging-Griffo de 2007 a 2016. Ele também é o presidente do Comitê de Consultoria Imobiliária na B3 e um Membro do Comitê de Produtos Financeiros Imobiliários da ANBIMA.





André Sá

Sócio
TRUST & CO INVESTIMENTOS

INVESTIDOR

A Trust & Co é uma empresa independente de consultoria com mais de R\$ 6 bilhões em transações estruturadas.



10 anos de experiência em M&A e operações estruturadas. Expertise em M&A, Renegociação de Dívida, Project Finance e Corporate Development. Graduado em Administração de Empresas - PUCRS; MBA Executivo Internacional - UFRGS/HEC/EADA; Pós MBA em Negociações Estruturadas - FGV; Mestrado Profissional - UFRGS.



Andrea Kumruian

Head of Development
YUM! BRANDS

REDE DE FAST FOOD

Yum! Brands têm mais de 45 mil restaurantes em mais de 135 países. As marcas de restaurantes da empresa - KFC, Pizza Hut e Taco Bell - são líderes globais das categorias. Líder no desenvolvimento do varejo global, com 7 novos restaurantes por dia no mundo



Andrea Kumruian, Paulista, Head de Desenvolvimento na YUM Brasil. Engenheira química e pós graduada em Administração pelo USP. Atualmente trabalho em Desenvolvimento do KFC e Pizza Hut Brasil, responsável, pela comercialização de franquia, Expansão, Projetos, obras e Estratégica de mercado. Experiência em 10 anos na área de expansão de grandes varejistas como WallMart, Starbucks e atualmente YUM, nas regiões Sul, Sudeste e Nordeste. Fora isso atuei em Indústria por 7 anos e em desenvolvimento de catálogos de sites e Startup de E-commerce para a América Latina.



Andrea Pupo

Diretora de Expansão
CINEMARK CORP.

OPERAÇÃO DE CINEMAS

Presente em 16 países, atua no Brasil desde 1997. Atualmente possui 617 salas em 83 complexos no País.



Bruno Laskowsky

Managing Director CSHG Real Estate
CREDIT SUISSE HEDGING-GRIFFO

GESTÃO DE ATIVOS

Conglomerado Financeiro Suíço operando em varios países no Mundo e no Brasil é um dos principais Bancos do país, focado em Investment Bank, Private Banking e Asset Management. Além disso, é um dos maiores Gestores de Ativos de RE no mundo e no Brasil.



Bruno Laskowsky é Managing Director da CSHG Real Estate, responsável pela área de Investimentos em Real Estate.



Cacá Fernandes

Diretor de Marketing
GRUPO SOUZA LIMA

EMPRESA DE SEGURANÇA E FACILITIES

Empresa conhecida pela sua excelência na terceirização de segurança e serviços. Conta com uma sede moderna, filiais pelo Brasil e tecnologia de ponta, inovando com eficiência em segurança patrimonial e eletrônica, escolta armada e facilities.



Formado em Comunicação Social (Publicidade e Propaganda) pela PUC-SP, com MBA em Marketing pela ESPM e especialização em Marketing Digital também pela ESPM. Empreendedor desde o início da carreira, criou diversas agências de marketing digital e em 2002 fundou a K2 MKT (agência de Propaganda e Marketing), que atendia marcas como Le Creuset, TAG Heuer, Oticas DAX e Grupo Souza Lima. Criou também a K2 editora, especializada em publicações (livros e revistas) corporativas. Entre 2010 e 2014 foi Editor chefe de Revistas como SAX Magazine, DAX e Pink. Em Jan/2015 assume o departamento de Marketing do Grupo Souza Lima e em 2016 assume também o Departamento Comercial.

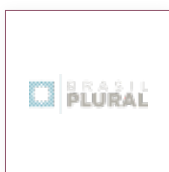


Caimi Reis

Partner and Head of Real Estate
BRASIL PLURAL

BANCO DE INVESTIMENTO / GESTÃO DE ATIVOS

Banco múltiplo com foco em operações estruturadas de financiamento, assessoria financeira e asset management



Partner and Head de Real Estate do banco Brasil Plural atuando em advisory, M&A, estruturação de fundos imobiliários, securitização e operações de mercado de capitais para o setor imobiliário. Anteriormente foi VP do Deutsche Bank responsável pela cobertura de empresas de real estate na America Latina. É formado em engenharia pelo Instituto Militar de Engenharia e possui mestrado em engenharia pela POLI/USP.



Caito Maia

Presidente
CHILLI BEANS

VAREJO

A Chilli Beans é a maior empresa de pós venda de relógios e óculos de sol e acessórios da América Latina.



Começou a se envolver com óculos no final dos anos 90, quando foi aos Estados Unidos para estudar música - queria fazer sucesso com sua banda "Las Ticas Tienen Fuego". Para completar o orçamento vendia óculos que comprava na Califórnia para os amigos. Ao voltar para o Brasil, passou a comercializar óculos no atacado para serem distribuídos em multimarcas. Em 1998, decidido a investir em sua própria marca, lançou a primeira loja Chilli Beans, na Galeria Ouro Fino. Contabilizado hoje em mais de 750 pontos de venda no Brasil e no exterior, em lugares como Estados Unidos, Colômbia, Kuwait, Peru, México, Tailândia, Caribe e Portugal. Apesar do crescimento dos negócios, faz questão de participar de tudo o que acontece na rede Chilli Beans.



Camila Dias

Diretora Executiva
GRUPO ARCEL

FAMILY OFFICE

Family Office da família de Armando Dias, são responsável pelo Royal Palm Hotels & Resorts em Campinas e da Tempo Veículos.



Acionista do Grupo Arcel, empresa sediada em Campinas e que tem negócios na área de hotelaria; concessionárias e imóveis para locação. Gestora na área de imóveis para locação nos segmentos de Logística; Varejo e Lajes comerciais. Formada em Administração de Empresas pela PUCC, e MBA nos Estados Unidos, Boston College. Membro do Conselho de Administração do Grupo Arcel



Carlos Eduardo Padula

Diretor Superintendente
LE POSTICHE

VAREJO

A Le Postiche é atualmente a maior rede de bolsas, malas e acessórios de viagem do Brasil, sendo considerada pelos seus consumidores como uma marca "top of mind" em artigos de couro, acessórios de viagem e infantil.



Mais de 20 anos de experiência profissional à frente de marcas líderes em seus segmentos, com atuação nas áreas Comercial, Franquias, Inovação, Inteligência de Mercado, Marketing Estratégico, Planejamento Estratégico, Novos Negócios, Gestão do Portfólio de Produtos e Gestão de Canais Atualmente como CEO da Le Postiche, rede com mais de 240 pontos de venda espalhados pelo Brasil e uma operação de E-Commerce, sendo a maior rede do segmento na América Latina e Top of Mind por doze anos consecutivos.



Carlos Jereissati Filho

Presidente
IGUATEMI EMPRESA DE SHOPPING CENTERS

DESENVOLVEDOR

Desenvolvimento de Shopping Centers e Desenvolvimento Imobiliário de entornos.



Carlos Jereissati Filho cresceu no universo de shoppings centers e sempre foi incentivado pelo pai a se interessar pelos negócios da família. Em 1997, ingressou oficialmente na Iguatemi Empresa de Shopping Centers e, a partir então, ocupou diversas posições no grupo. Desde 2005, quando assumiu a presidência, tem a missão de fazer a companhia crescer, preservando sua cultura e seu DNA. Ao longo da última década, liderou o processo de abertura de capital e inaugurou diversos empreendimentos.

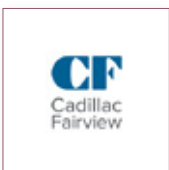


Cintia Guimarães

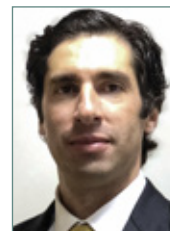
Managing Director
CADILLAC FAIRVIEW BRASIL PARTICIPAÇÕES

INVESTIDOR E DESENVOLVEDOR

A Cadillac Fairview é uma operadora proprietária e desenvolvedora das melhores propriedades de varejo, de escritório e de uso misto.



Cintia Guimarães é responsável por supervisionar a gestão e a operação dos investimentos da Cadillac Fairview no Brasil e buscar novas oportunidades de investimentos, aquisições, desenvolvimento e alocação no País. Antes, foi sócia do TozziniFreire Advogados em São Paulo e aconselhou transações de M&A, private equity e real estate, tanto domésticas como internacionais. É formada em Direito pela USP e tem mestrado em Direito pela University of New York.



Claudio Costato

Diretor de Consultoria e Avaliações
NAI BRAZIL

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

Assessoria imobiliária presente em 25 cidades brasileiras provém soluções de negócios e consultoria para proprietários inquilinos e investidores.



Costato é engenheiro civil e atua há mais de duas décadas no mercado imobiliário corporativo e residencial. Ao longo da carreira, foi responsável pela implantação e reestruturação de unidades de negócio, além de desenvolver transações para grandes corporações e investidores institucionais e individuais. Colaborou com empresas como Cushman & Wakefield, Cyrela Brazil Realty, Odebrecht e Direcional Engenharia, nas áreas de consultoria, avaliação, desenvolvimento imobiliário, vendas e incorporação. E liderou diversos trabalhos de consultoria e avaliação, como análise vocacional imobiliária, estudos de viabilidade econômica, avaliações de portfólio e avaliações de imóveis dos mais variados segmentos e dimensões.



Claudio Dall'acqua Jr

Diretor de Gestão e Desenvolvimento Imobiliário
IGUATEMI EMPRESA DE SHOPPING CENTERS

DESENVOLVEDOR

Desenvolvimento de Shopping Centers e Desenvolvimento Imobiliário de Entornos



Claudio é Diretor de Gestão e Desenvolvimento Imobiliário na Iguatemi Empresa de Shopping Centers e possui mais de vinte anos de experiência profissional. Atualmente responsável pelo desenvolvimento e gestão de Greenfields, Expansões, M&A e Desenvolvimento imobiliário e urbano no entorno dos Shoppings. Antes da Iguatemi, foi Diretor de Incorporações na Odebrecht Realizações Imobiliárias, responsável pela gestão de um portfólio de R\$ 2,5 bn em Projetos Imobiliários. Anteriormente, desempenhou o papel de Diretor Técnico e Comercial na Dall'Acqua Engenharia Construções e Incorporações, atuou dois anos como CEO da Visual Desenvolvimento Imobiliário, e trabalhou na Odebrecht Construção Pesada (CNO).



Cristiane Mamprin de C. Guerra

Sócia
BMA ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Fundado em 1995, é um dos escritórios de advocacia mais reconhecidos no Brasil. Presente em parte substancial das operações de fusões e aquisições realizadas nas últimas duas décadas, a BMA participou da criação de grupos empresariais com atuação global.



Cristiane Mamprin é sócia do BMA na área de Imobiliário, possuindo também ampla experiência na área de Direito Societário. Já atuou em vários negócios imobiliários de destaque, envolvendo empresas norte-americanas, europeias e brasileiras. Sua atuação abrange assessoria na aquisição de ativos imobiliários e de carteiras de ativos, desinvestimentos, locações comerciais, contratos de administração de ativos, estruturação e assessoria no desenvolvimento de projetos imobiliários, e a estruturação de investimentos imobiliários, inclusive investimento através de estruturas de private equity, joint ventures, fundos de investimento, e outros veículos de investimento, em operações envolvendo imóveis urbanos ou rurais.



Daniel de Mattos Viana

Diretor de Desenvolvimento de Negócios
LAGOA DA BARRA

DESENVOLVEDOR

O Parque Olímpico se transformará em breve na Lagoa da Barra. Um empreendimento único e inovador em sustentabilidade, infraestrutura, segurança e tecnologia situado às margens da Lagoa e rodeado pelas montanhas.

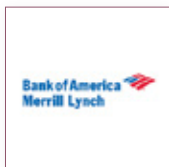


Daniel Gasparete

Equity Research Vice President
BOFA MERRILL LYNCH BRAZIL

INVESTIDOR

Títulos, consultoria estratégica e outras atividades de banco de investimento são realizadas globalmente por afiliadas de banco de investimento do Bank of America Corporation.



Daniel Gasparete é VP de Equity Research do BofA. Anteriormente, foi setor analista sênior da equipe brasileira do setor imobiliário e de cimento e construção. Daniel foi classificado entre os 5 melhores analistas Latam Real Estate no Institutional Investor Research Pool. Antes de ingressar na empresa, Daniel foi associado do Barclays e do Credit Suisse. Ele cobre o setor imobiliário brasileiro desde 2008. Ele é bacharel em administração de empresas pela Pontifícia Universidade Católica, Rio de Janeiro, Brasil.



Daniel Iannicelli

Diretor de Serviços Corporativos
NAI BRAZIL

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

Assessoria imobiliária presente em 25 cidades brasileiras provém soluções de negócios e consultoria para proprietários inquilinos e investidores.



Daniel Zeppelini Iannicelli possui mais de 24 anos de experiência no mercado imobiliário brasileiro. Possui vasta expertise no desenvolvimento, comercialização e estruturação de negócios nas áreas Residencial, Comercial e Industrial, com aproximadamente um milhão de m² comercializados. É graduado em Administração de Empresas (PUC-SP), pós-graduado em Negócios Imobiliários (FAAP-SP) e MBA em Negócios e Mercados (FGV-SP). Iannicelli assessora seus clientes investidores, locadores e inquilinos a rentabilizar seus investimentos e otimizar seus custos ocupacionais.

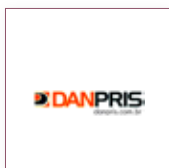


Dante Seferian

CEO
CONSTRUTORA DANPRIS

DESENVOLVEDOR

Atuação como incorporadora e construtora no segmento residencial nos padrões econômico e médio.



Dante Seferian é formado em Administração de Empresas. É CEO Danpris, que atua nas áreas de construção e incorporação imobiliária nos segmentos residenciais para baixa renda e médio padrão, além de locação de edifícios corporativos e imóveis comerciais de varejo.



Diogenes Lima

Diretor Comercial e Marketing
HAGANÁ

EMPRESA DE SEGURANÇA

A Haganá atua na área de **SERVIÇOS DE SEGURANÇA E FACILITIES** e o Grupo tem como especialidade oferecer um pacote completo de soluções de segurança e facilities.

Diogenes Lima tem mais de 30 anos de vivência na área de prestação de serviços. É graduado em Administração de Empresas, pós-graduado em Administração Financeira, especialista em Gestão de Recursos Humanos e Didática do Ensino Superior, e especialista em Supply Chain Management, com diversos cursos e estágios no Brasil e no exterior. Atualmente, é responsável pelas ações estratégicas de desenvolvimento comercial, marketing & comunicação, inteligência de mercado, retenção de clientes (SAC e relacionamento) e projetos estratégicos de segurança da Haganá.



Dirceu Pastre

Sócio Diretor
BELPASSO PARTICIPAÇÕES

INCORPORADOR

Incorporação imobiliária de shoppings center e de empreendimentos residenciais e industriais.

Com formação em Engenharia Civil pela UFPR, Dirceu Pastre é Diretor Geral da Belpasso Participações que tem atuação nos segmentos de shopping centers, urbanização, incorporação de edifícios, condomínios empresariais e cinema. Atualmente conta com projetos em Curitiba e Região Metropolitana além de empreendimentos no litoral e interior do Paraná.



Eduardo Christiano

Gerente Sr. Valoração
CBRE

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

Consultoria Imobiliária especializada no fornecimento de soluções para investidores, incorporadores e proprietários em todas as linhas de negócios.

Engenheiro civil formado pela Universidade Federal de Santa Catarina e membro da RICs (MRECs), Eduardo Christiano atua no mercado imobiliário há 10 anos e ocupa atualmente o cargo de gerente do departamento de valoração e Aconselhamento Geral da CB Richard Ellis. Ao longo da última década, analisou, avaliou e aconselhou os mais diversos tipos de imóveis, mantendo um foco especial no mercado de shopping centers, no qual teve a oportunidade de trabalhar para os principais players nacionais e estrangeiros deste mercado no Brasil.



Eduardo Guerra

Diretor de Expansão
GIRAFFAS

REDE DE FAST FOOD

Fundado em 1981, o Giraffas é uma das maiores redes de fast-food do Brasil. Líder em vendas de pratos, a marca está presente em 130 cidades e possui mais de 410 unidades no território nacional e no exterior.

Graduado em direito. Detém amplo conhecimento dentro do sistema de franquia. Atuou em diversas áreas ligadas ao negócio Giraffas, como operações, captação de investidores e fusão e aquisição de restaurantes. Liderou a estruturação da empresa de lojas próprias da rede e é o atual responsável pela diretoria de expansão das marcas Giraffas e Tostex no Brasil.



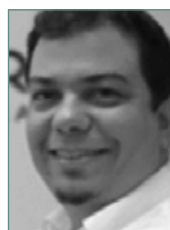
Eduardo Tristão

Sócio
MADRONA ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Direito Imobiliário, da Infraestrutura, operações de M&A, Tributário, Societário, Mercado de Capitais e Agronegócios.

Tristão possui destacada atuação em direito imobiliário empresarial, com foco em contratos e direito societário. Participa ativamente em negócios imobiliários de compra e venda direta de imóveis urbanos e rurais, assessorando pessoas físicas, jurídicas, fundos de investimento e de participações. Também assessora clientes na captação de recursos financeiros para o desenvolvimento de empreendimento imobiliários, e é responsável pela condução de operações estruturadas multidisciplinares, que objetivam o financiamento imobiliário direto ou indireto.



Estanislau Toledo

Sócio
KLAR CONSTRUTORA

INCORPORADOR E DESENVOLVEDOR

A KLAR CONSTRUTORA atua na construção de escritórios, espaços comerciais, indústrias e incorporação.

Economista formado em 1995, com Pós Graduação em Gestão de Risco na London College of International Business Studies, Especialização em Responsabilidade Social Corporativa em 2000. Diretor de Novos Negócios na Distribuidora de Valores, Sanvest DTVM. Iniciou uma Distribuidora de valores, focada em renda fixa, Distressed Assets e clube de investimentos na Bovespa e Nasdaq. Ingressou na consultoria multinacional Development Systems, focada em Planejamento Estratégico e Plano de Desenvolvimento de Negócios. Participou de projetos de Mergers and Acquisitions no mercado Brasileiro. Sócio e atual CEO da KLAR Construtora, uma das principais empresa de Projetos de desenvolvimento de engenharia corporativo do Brasil.





Fábio Augusto Moraes Martins

Diretor de Gerenciamento de Propriedades
JLL

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

A JLL é uma consultoria imobiliária que oferece serviços integrados para investidores, proprietários e ocupantes de diversos tipos de imóveis comerciais que abrangem: escritórios, hotéis, propriedades industriais, shopping centers, entre outros.



Fábio Martins é diretor regional na JLL. Desde 1997 atua no mercado imobiliário e há 8 anos lidera o time de Gerenciamento de Propriedades com mais de 150 funcionários que são responsáveis pela administração de imóveis que totalizam, em área, cerca 2 milhões de metros quadrados e R\$ 4 bilhões em valor de patrimônio. Desde que assumiu essa diretoria atingiu as metas de crescimento com resultados, em média, 20% acima do estipulado em budget. Fábio é Engenheiro Eletrônico pela FAAP, com MBA concluído na Itália.



Fauze Antun

Partner - Real Estate
PÁTRIA INVESTIMENTOS

GESTÃO DE INVESTIMENTOS

Em atividade há mais de 29 anos, o Pátria Investimentos é um dos maiores gerenciadores de investimentos alternativos com foco em ativos da América Latina. É pioneira em Private Equity no Brasil.



Fauze Barreto Antun é sócio da Divisão Imobiliária atuando nos processos de originação, estruturação e execução de nossas operações imobiliárias. Antes de ingressar no Pátria, o Sr. Antun foi responsável pelas fusões e aquisições e processos de recuperação da Integra Associados. Entre 1995 e 2001, foi Associado Sênior na área de mercados de capital e dívida do JP Morgan, Chase Manhattan e Banco Patrimônio. Ele também trabalhou em várias transações de renda fixa, IPOs e block trades. O Sr. Antun é bacharel em Administração de Empresas pela Fundação Getúlio Vargas (FGV) e possui MBA pela Columbia Business School.



Felipe Goes

CEO
SÃO CARLOS EMP. E PART.

GESTÃO DE ATIVOS

Aquisição, gestão e venda de imóveis corporativos e comerciais.



Felipe Góes é, desde 2012, CEO da São Carlos, na qual ingressou em 2011 como diretor superintendente. Anteriormente, ocupava a posição de secretário municipal de Desenvolvimento do Rio de Janeiro. Trabalhou também na McKinsey, sendo os últimos quatro anos como sócio, com atuação destacada nos setores de infraestrutura e financeiro no Brasil, na Europa e nos EUA. É formado em Administração de Empresas pela PUC-RJ e possui MBA pela Universidade de Michigan.



Fernanda Mustacchi

Partner
MUSTACCHI ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Especializado nas áreas de Direito Imobiliário, Direito Societário, Direito Empresarial e Contencioso Cível.



Fernanda Mustacchi foi responsável pelo departamento jurídico da Kara José Incorporadora de 2004 a 2009, ano em que foi integrar a equipe de Real Estate do escritório Navarro Advogados. Em 2011, fundou o escritório Mustacchi Advogados, trazendo para a equipe outras advogadas que possuem seus mesmos ideais. Hoje, os clientes de real estate equivalem a 70% da movimentação do escritório, focado em empresas de pequeno e médio portes.



Fernanda Rosa

Sócia
STOCHE FORBES ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Formado por um grupo de profissionais com extensa experiência e que estão prontos para atenderem as mais complexas transações, o Stocche Forbes Advogados é um escritório full-service localizado em São Paulo, no Rio de Janeiro e em Brasília.



Fernanda atua em transações imobiliárias diversas, tais como: aquisições; garantias; incorporações imobiliárias, com a estruturação de empreendimentos de naturezas comercial e residencial, galpões industriais e de logística, e shopping centers, e aspectos relacionados a condomínios edilícios; contratos de locação e built-to-suit; contratos de construção, entre outros. Fernanda tem grande experiência em due diligences imobiliárias com o propósito de analisar cadeia dominial, assim como ações ajuizadas por credores do vendedor e de antecessores que possam afetar a aquisição de imóveis, e no desenvolvimento de estratégia para a superação de riscos e redução das possibilidades de questionamento do título aquisitivo do comprador.



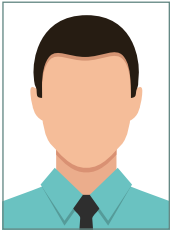
Flavio Camargo

Investment Consultant
CBRE

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

Consultoria Imobiliária especializada no fornecimento de soluções para investidores, incorporadores e proprietários em todas as linhas de negócios





Flavio Chueire

Associado
HINES

INVESTIDOR E DESENVOLVEDOR

Empresa privada de investimentos imobiliários, fundada em 1957 e presente em 20 países. Com 533 empreendimentos em seu portfólio, representando mais de 19,8 milhões m². No Brasil desde 1998, já desenvolveu e adquiriu mais de 2,4 milhões de m².



Frederico Azevedo

Diretor-Presidente
CONSTRUTORA ALTANA

DESENVOLVEDOR

Desenvolvimento imobiliário residencial nos mercados acessíveis, de nível de entrada e nos mercados low-mid.



Frederico Azevedo é Diretor Presidente e Co-fundador da Altana, formada em 2004. Ele tem mais de 19 anos de experiência em Real Estate, gerenciamento de obras, finanças, e desenvolvimento de projetos, com extenso background no segmento de residenciais econômicas. Frederico é graduado em economia pela Universidade Federal de Minas Gerais, tendo também diplomas em real estate pela FUMEC e marketing pela Fundação Getúlio Vargas (FGV). Ele também se formou em Real Estate Management pelo Programa da Harvard Business School.



Gastão Valente

Senior Vice President
GIC

FUNDO SOBERANO

O GIC é um fundo soberano estabelecido pelo governo de Cingapura para administrar suas reservas internacionais com o objetivo de obter bons retornos de longo prazo acima da inflação global. Os ativos do fundo foram estimados em US \$ 359 bilhões.



Gastão Valente é senior vice president do GIC desde 2013. Tem mais de 20 anos de experiência profissional, sendo 12 deles em investimentos imobiliários. Foi diretor do BTG Pactual, trabalhou com comércio exterior e na Deloitte Consulting. É economista graduado pela PUC-Rio e tem mestrado em Economia com ênfase em Finanças pela Universidade de Montreal.



Giancarlo Nicastro

CEO
SIILA BRASIL

PESQUISA DE MERCADO

SiILA Brasil é uma plataforma de dados, análises e network do mercado imobiliário comercial brasileiro.



Giancarlo Nicastro ocupa hoje o cargo de CEO da SiILA Brasil, uma plataforma dedicada ao mercado imobiliário comercial brasileiro, com informações de transações realizadas, especificações técnicas de propriedades, anúncios de imóveis disponíveis para venda e locação e mercado de capitais, entre outros. É engenheiro civil, com mais de dez anos de experiência no mercado imobiliário comercial brasileiro. Ao longo de sua carreira, gerenciou aquisições de diversos tipos de ativos comerciais, gerando mais de R\$ 500 milhões em receita.



Guilherme Soares

Director Project
JLL

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

A JLL é uma consultoria imobiliária que oferece serviços integrados para investidores, proprietários e ocupantes de diversos tipos de imóveis comerciais que abrangem: escritórios, hotéis, propriedades industriais, shopping centers, entre outros.



Guilherme Soares, Engenheiro Civil pela Poli-USP com especialização em Real Estate na mesma instituição, é Managing Director do grupo de Projetos e Obras da JLL e da unidade da Tétris no Brasil, onde atua na entrega de soluções para investidores e ocupantes nos setores de varejo, serviços financeiros, interiores corporativos, projetos industriais e hotéis. Com 27 anos de experiência no Mercado Imobiliário e na JLL desde 2005, lidera um time de 90 profissionais.

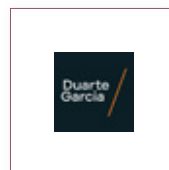


Guilherme Terra

Sócio
DUARTE GARCIA ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Atuação nas áreas de direito Imobiliário Civil Comercial Tributário e Administrativo tanto consultivo quanto contencioso.



Graduado pela Faculdade de Direito da Pontifícia Universidade Católica de São Paulo (PUC/ SP) em 2006. Especialista em Direito Imobiliário Empresarial pela Universidade Secovi - SP. Mencionado no guia Legal 500 Latin America 2012.



Guilherme Werner

Sócio Consultor
BRAIN CONSULTORIA E PESQUISA

CONSULTORIA E PESQUISA

A BRAIN é uma empresa de inteligência estratégica, pesquisa e consultoria em negócios, com atuação nacional destacada em Real Estate, tendo realizado mais de 2.500 estudos em mais de 300 municípios.



Pós-graduado em Planejamento e Gestão de Negócios pela FAE Business School, é graduado, pela Universidade Positivo, em Comunicação Social – Hab. em Publicidade e Propaganda. Tem formação complementar e experiência nas áreas de gestão e planejamento estratégico, pesquisa de mercado e incorporação de edifícios. Na BRAIN há 5 anos, já atuou diretamente em estudos de mercado em todo o Brasil. Atualmente, como sócio consultor da BRAIN, gerencia a área comercial da empresa.



Gustavo Nicolau

Diretor
AKYLAS PATRIMONIAL

DESENVOLVEDOR/INVESTIDOR/FAMILY OFFICE

A Akylas atua em diversos segmentos do setor imobiliário há mais de 30 anos. A empresa possui uma expertise que a posiciona como um consultor e parceiro extremamente confiável para compradores, construtores, investidores e desenvolvedores.



Gustavo Nicolau é economista formado pela PUC-SP e tem MBA executivo pelo Ibmec (Insper). Foi gerente financeiro de uma empresa de engenharia elétrica com atuação em obras de infraestrutura, shopping centers, hipermercados e indústrias no Brasil, na Argentina e no Uruguai. Foi também consultor financeiro e administrativo de companhias ligadas à indústria imobiliária e family office, enfocando as áreas de planejamento estratégico, societária e de sucessão. Desenvolveu um empreendimento residencial em parceria com um grande player do mercado imobiliário e estabeleceu a Akylas Patrimonial no mercado de incorporação imobiliária.



Helena Mazzaro Peres

Diretora de Novos Negócios
IPÊ INCORPORAÇÃO E CONSTRUÇÃO

INCORPORADOR E CONSTRUTOR

Incorporação e Construção em diversos segmentos na região do Centro-Oeste.



Helena Mazzaro Peres, iniciou sua carreira aos 20 anos no Grupo Ipê, com o sonho de seguir os passos de seu avô e pai Julio Peres. Junto a renomados consultores especializados, atuou em projetos de importantes para o grupo, se destacando sempre nos projetos de Políticas de Recursos Humanos, Implementação, Acompanhamento e Desenvolvimento de Processos e Plano de Investimentos em Comunicação. Aos 25 anos, no mesmo ano da maior crise que o Brasil já vivenciou, assumiu o Grupo como Diretora Executiva. Neste ano esteve a frente de 2 holdings e mais de 30 SPEs. Hoje é Sócia e Diretora de Novos Negócios do Grupo Ipê e Sócia Dirigente da Grupa Smart Connections, empresa na qual fundou aos 27 anos com mais dois amigos e colegas de faculdade.



Hércules Nolasco

Diretor Proprietário
ÂNCORA ENGENHARIA

CONSTRUTORA

A ÂNCORA ENGENHARIA, no mercado de construção civil desde 1993, consolidou-se entre as principais empresas de engenharia do país. Com alto padrão de tecnologia, vem desenvolvendo projetos corporativos nos mais diversos mercados e em vários segmentos.



Hércules Nolasco Fundou e Preside há 24 anos a Âncora Engenharia. Atualmente é Chairman do conselho de administração da Holding Formada pelas empresas Âncora Engenharia, Âncora Empreendimentos e Âncora Energia. Atuou junto a entidades patronais do setor de construção como Vice-Presidente do Sinduscon-GO e Presidente do Seconci-GO. Graduado em Engenharia Civil pela UFG em 1990, e pela Harvard Business School (OPM) em 2012.



Ivan Schara

Executive Manager RE
PREVI

FUNDO DE PENSÃO

Maior Fundo de Pensão da América Latina



Economista com mestrado em administração pelo IBMEC-RJ, MBA em finanças na FGV-RJ e MBA em Gestão de Negócios no Ibmec-RJ. Head da área de gestão ativos imobiliários da Previ - Caixa de Previdência dos Funcionários do Banco do Brasil.

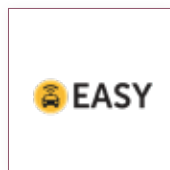


Jorge Pilo

Global CEO
EASY

APLICATIVO DE MOBILIDADE

Em junho de 2013, a Easy já contava com mais de 1 milhão de downloads e 30.000 motoristas na rede. Os novos investimentos foram destinados para a expansão internacional na Ásia e América Latina, melhoria do atendimento e novos recursos.



CEO da Easy (anteriormente EasyTaxi) é formado em Engenharia Mecânica pela Universidad Simon Bolívar de Caracas e possui MBA pela Harvard Business School. Antes de ingressar na Easy, trabalhou como diretor administrativo na Groupon Brasil e como engenheiro de processo na Siemens e na Procter & Gamble na Alemanha. Atualmente mora em São Paulo, Brasil. Ele é casado e tem uma filha.



José Isaac Peres

Sócio fundador
MULTIPLAN

DESENVOLVEDOR E INCORPORADOR

Desde 1974, a Multiplan é uma das maiores empresas da indústria de shopping centers do país. Gerencia e detém uma das melhores carteiras do setor, com 19 unidades em operação em grandes mercados consumidores do Brasil.



Com mais de 55 anos de experiência no mercado imobiliário e de shopping centers, o empresário José Isaac Peres é sócio-fundador da Multiplan, maior empresa pública em valor de mercado entre as empresas de shopping centers do Brasil, com ampla atuação também no segmento imobiliário. Economista formado pela Faculdade Nacional de Economia (atual UFRJ), tem o título de Comendador da Ordem do Rio Branco e de Doutor Honoris-Causa em Empreendedorismo pela Universidade da Cidade. Um dos precursores do mercado de shopping centers, Peres contribuiu para impulsionar esta indústria no país, sempre inovando e apostando em áreas distantes dos centros urbanos que depois viriam a se tornar novos pólos de desenvolvimento.



José Manoel Lopez

Sócio-Diretor
MAUÁ CAPITAL INVESTIMENTOS

GESTÃO DE RECURSOS - CRÉDITO IMOBILIÁRIO

A Mauá Capital é uma empresa de gestão de recursos independente com R\$ 3,3 Bilhões sob gestão, que oferece investimentos alternativos de alto valor agregado para seus clientes. A empresa possui especialização em Macro e Crédito Imobiliário.



Sócio-diretor da Mauá Capital corresponsável pela área de Real Estate Debt com 28 anos de experiência em empresas multinacionais e nacionais de renome. Experiência em Crédito, Transações e Gestão de negócios voltados ao mercado Imobiliário, em empresas como Banco Santander, Citibank, Jones Lang LaSalle, Método Engenharia e Brazilian Capital. Atuação também como Vice-Presidente da ABCEIP e como membro do Conselho de Administração da CIBRASEC. Graduado em Engenharia de Produção pela Poli-USP, com pós-graduação em Finanças pela FGV e especialização em negócios pela Kellogg em Chicago, curso coordenado pela Fundação Dom Cabral.



José Manuel Baeta Tomás

Diretor-Presidente
SONAE SIERRA BRASIL

DESENVOLVEDOR

Desenvolvimento e Gestão de Shopping Centers



José Baeta Tomás é o CEO da Sona Sierra Brasil. Com 30 anos de experiência, com destaque para o mercado de retail, iniciou a sua carreira no Grupo Sona em Portugal em 1982, como Diretor de Operações da Sona Distribuição. Depois disso, ele assumiu o cargo de CEO da Divisão de Supermercados e seu Conselho de Administração. Em 1985, foi nomeado para o Comitê Executivo da Sona Distribuição. Em 1995, mudou-se para o Brasil para implantar a Sona Distribuição. Em 2003, assumiu o cargo de CEO da Tafisa Brasil, empresa da Sona Indústria, e a supervisão de outras empresas do Grupo no país. Em 2010, José Baeta Tomás assumiu o cargo de CEO da Sona Sierra Brasil e foi responsável pela condução do processo de IPO da empresa IPO.



José Paulo Marzagão

Sócio
TAUIL & CHEQUER ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Tauil & Chequer Advogados associado a Mayer Brown conta com uma equipe de sócios e associados altamente especializados em diversas áreas do direito empresarial no Brasil, com um nível de excelência ímpar no mercado jurídico.



Formado em Direito pela USP, José Paulo Marzagão é advogado especializado em Direito Imobiliário. Iniciou sua carreira na área no escritório TozziniFreire, tornando-se sócio do departamento de Direito Imobiliário. Foi ainda sócio nos escritórios Navarro e Marzagão Advogados Associados, e Lacaz Martins, Pereira Neto, Gurevich e Schoueri Advogados, e juntou-se depois ao Koury Lopes Advogados. É hoje sócio do Tauil & Chequer Advogados.



Luciano Rossi

Sócio
PINHEIRO NETO ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Fundado em 1942, Pinheiro Neto Advogados é um escritório brasileiro, independente, de atuação diversificada (full service), especializado em operações multidisciplinares e capaz de traduzir o ambiente legal brasileiro em benefício de seus clientes.



Luciano Rossi é graduado pela Faculdade de Direito de São Paulo e tem mestrado em Direito pela Universidade de Oxford. É sócio da área Empresarial imobiliária do escritório Pinheiro Neto Advogados de São Paulo e também já trabalhou como associado estrangeiro no Escritório Cravath, Swaine & Moore, em Nova York. Participou de diversas operações, auditorias e projetos no segmento imobiliário no Brasil, envolvendo, entre outros, aquisição de imóveis, locações, hipotecas, penhores e transações com imóveis rurais. É também especializado em financiamento imobiliário.



Marcelo da Costa Santos

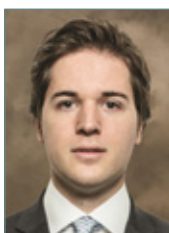
CEO & Sócio-diretor
NAI BRAZIL

CONSULTORIA IMOBILIARIA

Assessoria imobiliária presente em 25 cidades brasileiras que provém soluções de negócios e consultoria para proprietários inquilinos e investidores.



Marcelo da Costa Santos tem mais de 25 anos de experiência nos setores financeiro, de private equity e imobiliário. Foi VP da Cushman & Wakefield, diretor e sócio da Stratus Investimentos e diretor e sócio da MaxCap. Também fundou e foi diretor da VCF, foi head de Corporate Finance do Banco Santos, diretor adjunto de M&A do UBS Warburg e analista de Investimentos Buy-side do ABN Amro. Atualmente, é CEO e sócio-diretor da NAI Brazil. É bacharel em Economia pela FEA-USP.



Marcelo Fedak

Managing Director
BLACKSTONE

INVESTIDOR

Blackstone é líder global em gerenciamento de ativos com um AuM total de aproximadamente US\$371 bn (em 30 de Junho de 2017), sendo US\$104bn em RE, US\$100bn em PE, US\$72.5bn em hedge funds e US\$94.5bn em crédito.

Marcelo Fedak está envolvido na aquisição e análise de oportunidades de investimentos na América Latina e é Head do escritório de São Paulo. Antes de entrar na Blackstone em 2015, Fedak trabalhou no BTG Pactual onde foi Partner e Head de Real Estate, supervisionando mais de US\$3 bi em bens sob seu gerenciamento em toda a América Latina. Antes do BTG, Fedak trabalhou no Goldman Sachs e Credit Suisse e se envolveu em várias transações de fusões e aquisições em vários segmentos.



Marcos Carvalho

Copresidente
ANCAR IVANHOÉ

DESENVOLVEDOR

Shopping Center

Carioca, 51 anos, copresidente da Ankar Ivanhoe Administradora de Shopping Centers, empresa com 40 anos de atuação, com 23 empreendimentos em seu portfólio distribuídos nas cinco regiões do país e associada à canadense Ivanhoe Cambridge desde 2006. Começou sua carreira no Banco de Investimentos Garantia e, há 20 anos, passou a atuar no segmento de varejo e shopping centers. Já participou como palestrante de diversos congressos da Abrasce e hoje é Presidente do Conselho Consultivo e membro do ICSC. É membro do YPO – RJ. Entre os shoppings do portfólio da Ankar, destacam-se o Conjunto Nacional, em Brasília; o Porto Velho Shopping; o Shopping Eldorado, em São Paulo; além do Shopping Nova América e o novo Shopping Nova Iguçu, no RJ.



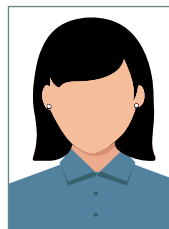
Marcos Lopes Prado

Sócio
CESCON BARRIEU ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Um dos principais escritórios de advocacia do Brasil. Somos referência em disputas e operações estratégicas

Marcos Lopes Prado é advogado em São Paulo/SP e sócio da área imobiliária do escritório Cescon, Barrieu, Fleisch & Barreto Sociedade de Advogados. Formado em Direito pela Universidade de São Paulo (USP), em 2000. Especialista em Direito Contratual, pela Pontifícia Universidade Católica de São Paulo (PUC-SP), em Direito Urbanístico, pela Sociedade Brasileira de Direito Público (SBDP) e, em Direito Notarial e Registral Imobiliário, pelo Instituto de Registro Imobiliário do Brasil (IRIB). Membro da Mesa de Debates de Direito Imobiliário (MDDI), do Instituto Brasileiro de Direito da Construção (IBDiC), do GRI Club Real Estate Brazil, da International Bar Association (IBA) e da Comissão de Direito Notarial e de Registros Públicos da OAB-SP.



Mariane Wiederkehr Grechinski

Diretora de Desenvolvimento
BR MALLS PARTICIPAÇÕES S.A.

DESENVOLVEDOR

A BRMALLS é a maior empresa de shoppings da América Latina, com participação em 39 shopping centers. Possuímos atualmente 1.445,5 mil m² de Área Bruta Locável (ABL) Total e 876,9 mil m² de ABL próprio.

Mariane Wiederkehr é Diretora de Desenvolvimento e Novos Negócios na BrMalls, responsável por greenfields, expansões, retrofits e M&A. Atua na área de Shopping Centers há 17 anos, com carreira como Diretora de operações regional na BrMalls e na área de Marketing da Multiplan



Mario Goldberg

Diretor Comercial & Operações
TACO

VAREJO

A TACO possui 51 lojas próprias e 102 franqueados atuando em todo o Brasil.

Atualmente Diretor Comercial e Operações da Taco, tendo atuado a frente de empresas Multinacionais (GAP e Xerox) e Nacionais (Boticário, Arezzo, Sestini, TVZ, Grupo Almeida Junior) nos segmentos de Varejo, Shopping Center e Indústria, atuando no Desenvolvimento, Expansão e Gestão de Canais de Venda, Comunicação & Relacionamento, Novos Negócios. Formado em publicidade na PUC do Rio de Janeiro e Mestrado na Califórnia / San Diego em Marketing e E-Business na San Diego State University.



Mario Maia

Diretor Operacional
IRB PARTICIPAÇÕES

INVESTIDOR

Somos líderes do mercado ressegurador brasileiro. Temos também negócios em diversos países, com foco especial na América Latina.

Mario Maia é diretor Operacional do IRB Investimentos e Participações Imobiliárias, desde 2016. O executivo iniciou sua trajetória no ressegurador IRB Brasil RE em 2015 e foi responsável pelo projeto de reorganização societária que originou as cinco empresas que constituem o braço imobiliário do grupo. Engenheiro civil formado pela Universidade Federal do Rio Grande do Norte (UFRN), Mario também é bachelor em business management pela Oklahoma Baptist University e possui MBA em finanças pelo Ibmec. Com mais de dez anos de experiência, Mario teve passagens por empresas do mercado de serviços e construção civil e atuou nas áreas de orçamento, consultoria e viabilidade de projetos.



Mauro Lima

Partner
XP INVESTIMENTOS

BANCO DE INVESTIMENTO

Uma das maiores empresas de investimento do Brasil. Há mais de 15 anos, a XP vem transformando o mercado de investimentos no país. Hoje, somos a referência quando se trata de consultoria para investimentos.



Executivo Sênior, com mais de 30 anos de experiência em estratégia, investimentos, estruturação, construção e gestão de empresas, incluindo relacionamento com a governança corporativa, com carreira desenvolvida em grandes empresas como XP Investments, Brookfield, Rossi, Camargo Corrêa, Serveng, Parsons Brinckerhoff, CBRE e Birmann.



Max Lima

Sócio-diretor
HSI - HEMISFÉRIO SUL INVESTIMENTOS

INVESTIDOR

A Hemisfério Sul Investimentos é uma empresa líder em gestão de investimentos com foco em investimentos imobiliários em todo o Brasil.



Max Lima é sócio fundador da HSI e da Prosperitas Investimentos, responsável pela gestão de aproximadamente US\$ 2,5 bilhões em ativos aplicados fundamentalmente no mercado imobiliário. Também é presidente do conselho da Cipasa Urbanismo e membro do conselho da Saphyr Holdco Serviços de Shopping Centers. É formado em Economia pela Universidade de Chicago.



Murilo Toporcov

Diretor Executivo
INFORMOV

ESCRITÓRIO DE ARQUITETURA

Transformar para surpreender. Esse é o pensamento que move a Informov. Através do pioneiro Sistema Turnkey Informov, realizamos desde o projeto arquitetônico até a entrega das instalações, em plenas condições de funcionamento. Tudo em único contrato.



Murilo Laerte Toporcov - Administrador de Empresas com Pós-graduação em Marketing pela Escola Superior de Propaganda e Marketing. Reconhecido como grande motivador, líder e personalidade empreendedora, o executivo esteve por 17 anos nas áreas de P&D, marketing e comercial da Têxtil Tabacow, e atualmente é sócio e Diretor Comercial da Informov Engenharia + Arquitetura, empresa pioneira em projetos Turnkey Corporativos.



Nagib Jabbour

Sócio & Diretor Superintendente
CONSTRUTORA MANARA

CONSTRUTOR E INCORPORADOR

Entre as 100 maiores construtoras do Brasil pelo ITC, A Construtora Manara é uma empresa de negócios, prestando serviços nos setores público e privado.



Engenheiro Civil formado pela UNICAMP, Pós Graduado em Recursos Humanos, Marketing, Teologia e Gestão de Negócios Imobiliários. Foi presidente do Rotary Limeira em 2005-2006. Ministra palestras sobre o Oriente Médio e palestras motivacionais para jovens. Atuou no mercado até 2001 como Diretor Comercial em diversas construtoras quando fundou a construtora Manara ocupando a Presidência.

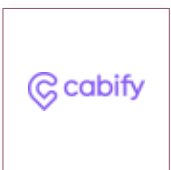


Nicolas Scridelli

Head of Alliances na Cabify
CABIFY

APLICATIVO DE MOBILIDADE

A Cabify é uma empresa de tecnologia legalmente estabelecida pela qual os usuários podem solicitar um motorista particular em qualquer dia da semana, 24 horas por dia, por meio de um smartphone ou diretamente no site.



Nicolas Scridelli é Head of Alliances na Cabify. Anteriormente, foi responsável pelo lançamento da operação de Brasília e ocupou o cargo de City Manager da capital federal. Formado em agronomia pela Escola Superior de Agricultura "Luiz de Queiroz" - USP, o executivo trabalhou por cerca de cinco anos na Monsanto, liderando equipes nas áreas Comercial e Vendas e responsável pelo lançamento de produtos de biotecnologia. Scridelli também teve passagens pela Syntech Research (Califórnia), Banco JBS e Grupo Vigna Brasil.



Nixon Pires

Head Franchise Expansion
AMC TÊXTIL

VAREJO

O AMC Têxtil é considerado o maior gestor de marcas de moda da América do Sul.



Graduado em Relações Públicas pelo Centro universitário UNA - Mestre em Administração de Empresas pela Fundação Pedro Leopoldo; Experiência no setor de franquias das marcas Mc Donad's e Agua de Cheiro, atualmente é Head de Expansão do Grupo AMC Têxtil, responsável pelas marcas Colcci, Forum Triton, Tufti Duek e Coca cola Jeans.



Paulo Almeida Lima

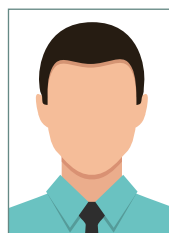
Sócio Fundador
PATRINVEST

ADMINISTRAÇÃO DE INVESTIMENTOS

Administração de investimentos para o mercado imobiliário



Paulo Roberto Almeida Lima - Sócio-fundador do Patrinvest IAP - é formado em Direito pela Pontifícia Universidade Católica de Santos, com pós-graduação em direito imobiliário pela Escola Politécnica da USP e em investimentos imobiliários pela FGV, graduação em real estate pelo Insper e fundos de investimento pelo INFI - Febraban. PRAL foi por 10 anos diretor de assuntos corporativos de Bamberg, responsável por negociações de mais de 500.000 metros quadrados de áreas industriais e comerciais para grandes corporações. Em maio de 2007, o PRAL fundou a Patrinvest, que ao longo de 11 anos se tornou especialista na gestão de portfólios imobiliários admo mais de 2.000 contratos para redes de varejo, fundações e fundos de investimento



Paulo Daniel Araújo da Rocha

Diretor de Controladoria
IRB PARTICIPAÇÕES

INVESTIDOR

Somos líderes do mercado ressegurador brasileiro. Temos também negócios em diversos países, com foco especial na América Latina.



Paulo Mendonça

Sócio
TOZZINI FREIRE ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Organização de serviços jurídicos líder na América Latina com atuação em todas as áreas do direito empresarial.



Paulo Mendonça tem ampla experiência na estruturação e negociação de contratos nacionais e internacionais nas áreas de negócios imobiliários, hotéis e resorts. Possui atuação destacada na aferição e formulação de estruturas criativas para remediação de riscos legais, assessoria estratégica em processos judiciais e consultoria geral acerca das mais diversas questões feitas aos seus ramos de atuação.



Paulo Queiroz

Sócio
PORTFOLIO CAPITAL

INVESTIDOR

A **Portfolio Capital** é focada na realização e gestão de investimentos em duas áreas preferenciais: imobiliária e tecnológica. Também presta serviços de estruturação, consultoria e intermediação de ativos relacionados a estas áreas.



Paulo Queiroz tem formação em Economia e em Direito. Foi professor dos Cursos de Pós-Graduação em Finanças, Direito Empresarial e Gestão Imobiliária oferecidos pela Escola de Negócios (IAG) da PUC/RJ. Também foi professor do Curso MBA em Finanças oferecido pelo Instituto COPPEAD da UFRJ. Trabalhou em grandes empresas, tais como: Vale, Banco do Brasil, General Electric e Brahma. Adquiriu larga experiência em operações financeiras estruturadas, tributação, elaboração de cenários econômicos e na gestão de investimentos imobiliários. É legalmente habilitado para gerir carteira de investimentos imobiliários, com mais de 25 anos de experiência acumulada neste segmento.



Paulo Sanchez

Diretor de Real Estate
DECATHLON BRASIL

VAREJO

DECATHLON, multinacional francesa atuante no segmento de varejo de artigos esportivos com mais de 1.200 lojas em 29 países. No Brasil, são 21 lojas próprias em 7 estados e mais de 1.500 colaboradores.



Paulo Sanchez esta Diretor de Real Estate da Decathlon Brasil. Atua no mercado imobiliário do varejo desde 2010, assumindo a direção de desenvolvimento da Decathlon desde 2014. Obteve com sua equipe resultados sobre abertura de novas lojas rentáveis para o grupo, desenvolvimento do conceito urbano da loja no Brasil, redução dos custos construtivos e na gestão de instalações. Graduado em Engenharia Civil pela Unicamp, esta responsável por novos negócios e pela gestão do parque imobiliário da empresa no Brasil.



Pedro Carraz

Fundos Estruturados
XP INVESTIMENTOS

BANCO DE INVESTIMENTO

Uma das maiores empresas de investimento do Brasil. Há mais de 15 anos, a XP vem transformando o mercado de investimentos no país. Hoje, somos a referência quando se trata de consultoria para investimentos.



Responsável pela originação dos fundos de renda e líder da estratégia de investimento no setor de shopping centers do núcleo de Fundos Estruturados da XPG. Possui mais de 10 anos de experiência no mercado imobiliário, tendo trabalhado na BRMalls Participações S/A durante 9 anos e meio, desde a criação da empresa em 2007. Passou pelas áreas de finanças corporativas, análise de investimentos dos projetos greenfields e expansões das Cia., planejamento financeiro, novos negócios e M&A. Também foi responsável pelas áreas financeira e comercial do Shopping Tijuca entre 2011 e 2012, sendo este um dos maiores shoppings da BRMalls. É formado em Engenharia de Produção pela PUC-RJ e possui a Certificação de Gestores ANBIMA



Pedro Mesquita

Diretor - Mercado de Capitais
XP INVESTIMENTOS

BANCO DE INVESTIMENTO

Uma das maiores empresas de investimento do Brasil. Há mais de 15 anos, a XP vem transformando o mercado de investimentos no país. Hoje, somos a referência quando se trata de consultoria para investimentos.



Pedro Mesquita, desde 2014 é o sócio responsável pelo setor de Real Estate dentro da área de Mercado de Capitais da XP Investimentos. Anteriormente Pedro trabalhou na RB Capital e no Banco CR2, em ambos com foco em operações estruturadas para o setor de Real Estate. Pedro é formado em Administração pela Fundação Getúlio Vargas -EAESP.



Rafael Vasconcelos

Real Estate Investment
VALIA - PENSION FUND

FUNDO DE PENSÃO

Com sede na cidade do Rio de Janeiro, a Valia foi criada há mais de 40 anos pela Vale S.A. com o objetivo de administrar planos de previdência complementar.



Rafael Vasconcelos é administrador formado pela PUC-Rio e com MBAs em marketing e investimentos ambos pela PUC-Rio. Possui experiência nas multinacionais Vale e Gerdau onde atuou em diferentes áreas das diretorias de Serviços compartilhados e infraestrutura. É gerente de investimentos imobiliários da Fundação Valia onde administra carteira de cerca de R\$1,2 bilhões em ativos.



Raphael Espírito Santo

Sócio
VEIRANO ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Fundado em 1972, Veirano Advogados é um escritório brasileiro que pratica a advocacia com visão de negócios e foco em resultados, desenvolvendo soluções customizadas para empresas multinacionais que operam em setores estratégicos da economia.



Raphael Espírito Santo é advogado especializado em Direito Imobiliário com atuação destacada junto a investidores estrangeiros e nacionais nos setores hoteleiro, de incorporação imobiliária, fundos de investimento e shopping centers. É sócio do Veirano Advogados.



Renan Rodrigues

Partner, Investment Banking
XP INVESTIMENTOS

BANCO DE INVESTIMENTO

Uma das maiores empresas de investimento do Brasil. Há mais de 15 anos, a XP vem transformando o mercado de investimentos no país. Hoje, somos a referência quando se trata de consultoria para investimentos.



Renan Rodrigues é formado em engenharia civil pela Universidade Presbiteriana Mackenzie. Trabalhou durante 6 anos na RB Capital e era responsável pela área de novos negócios da RB Capital Asset Management. Ingressou na XP Investimentos em 2016 e é um dos sócios responsáveis pelo setor de Real Estate na área de Mercado de Capitais.

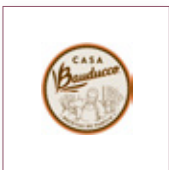


Renata Rouchou

Diretora Geral
CASA BAUDUCCO

VAREJO

Varejo de alimentos / Indústria de alimentos com 8 fábricas e exportação para mais de 30 países.



Formada em administração de empresas, com pós graduação pela PUC-RIO e FGV-RJ, certificação de Green Belt do INDG e vivência no exterior. Membro do NDEV(Brasil) e ICSC(internacional). Atua no varejo desde 1988, com ênfase na área de expansão, onde foi responsável pela abertura de mais de 550 lojas pelo Brasil nas empresas Havanna, Starbucks, Spoleto, Dominos Pizza, Koni Store e Casa do Pão de Queijo. Experiência com franchising, nas empresas citadas e ministrando palestras e cursos do setor. Atualmente Diretora da Casa Bauducco, com operação de lojas próprias, franquias, segmento corporativo, marketing, expansão. E área industrial.

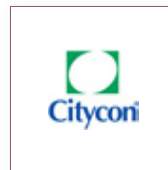


Renato Farah

Sócio Diretor
CITYCON

CONSTRUTORA

Atua no ramo da construção civil e incorporação desde 1994, em todo o Território Nacional, nas áreas residencial, comercial, industrial, hospitalar, hoteleira, além de atender os segmentos de varejo, logística e obras comunitárias.



Engenheiro civil graduado pelo Mackenzie, pós -graduado em administração de empresas pela FGV e especialização em marketing pela ESPM. É sócio e diretor da Citycon Engenharia e Construções – empresa que atua no setor de engenharia e incorporações imobiliárias há 23 anos. Sócio e diretor da Incofar Empreendimentos e Participações – empresa patrimonial com foco em renda recorrente.

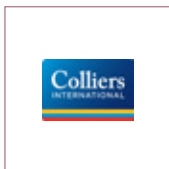


Ricardo Betancourt

President - Brazil
COLLIERS

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

Portfólio completo de soluções imobiliárias em todo o mundo.



Ricardo Betancourt possui mais de 25 anos de experiência em companhias de diversos setores, tais como Setor Imobiliário, Construção Civil e Serviços. Dirige todas as operações estratégicas da Colliers no Brasil, incluindo os escritórios de São Paulo, Campinas e Rio de Janeiro, com mais de 160 colaboradores sob seu comando. É reconhecido como um dos mais importantes especialistas no mercado imobiliário industrial de São Paulo. Em 2002 consagrou-se como o primeiro brasileiro a receber a certificação CCIM (Certified Commercial Investment Member).



Richard Stad

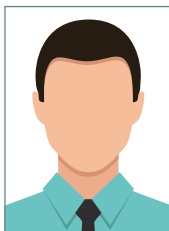
CEO
ARAMIS MENSWEAR

VAREJO

A Aramis foi criada em 1995 por Henri Stad, empresário francês com 45 anos de experiência no setor têxtil. A proposta da grife sempre se baseou em uma moda masculina moderna e sofisticada, com poder de inovação e tino comercial.



Graduado em Administração e Marketing pela ESPM, com pós-graduação na Insper, aos 22 anos começou a atuar pela Aramis, em 2007. Passou por todos os setores da companhia para entender como poderiam criar uma eficiência melhor em cada uma delas e conectá-las. Em 2012, enquanto o mundo voltava olhares para a boa fase da economia brasileira, sentiu a necessidade de buscar um investidor para a companhia crescer de forma mais sustentável e poder realizar seu sonho único: trazer pessoas boas para uma proposta ousada e diferente de negócio. Uma consultoria foi contratada e a empresa passou por um momento de transformação, até que em 2014, Richard Stad tomou frente dos negócios, torando-se CEO da Aramis.



Roberto Martins

Presidente
GRUPO EMPREENDI

DESENVOLVEDOR

Com 22 anos em seu histórico de realizações, a EMPREENDI é uma boutique de finanças especializada em oferecer aos seus clientes soluções tradicionais ou customizadas no ambiente de finanças e desenvolvimento de novos negócios.



Roberto Perroni

CEO
BROOKFIELD PROPERTY GROUP BRAZIL

INVESTIDOR

Empresa dedicada a investimentos em imóveis, aquisição e construção de escritórios e galpões industriais com foco em renda.



Roberto Perroni é Managing Partner e CEO da Brookfield Property Group Brazil. Com mais de 25 anos de experiência no setor imobiliário, está na Brookfield desde 2012, onde foi responsável pela aquisição e desenvolvimento de um dos maiores portfólios de escritórios Classe AAA do Brasil. Entre 2010 e 2012, foi Presidente da Cyrela Commercial Properties. Foi CEO da Camargo Corrêa Desenvolvimento Imobiliário por seis anos. Atuou por dez anos como Diretor de Negócios da Birmann S.A. Graduado em Engenharia Civil pela FAAP e com pós pela Universidade Politécnica de Milão. Por mais de dez anos, Roberto foi professor do MBA de Real Estate da Fundação para a Pesquisa em Arquitetura e Ambiente, ligada à Faculdade de Arquitetura e Urbanismo da USP.



Rodrigo Bicalho

Sócio-diretor
BICALHO E MOLLICA ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Escritório de Advocacia especializado em direito imobiliário, empresarial, urbanístico, ambiental e mercado de capitais.



Rodrigo Bicalho é advogado especializado em Direito Imobiliário formado pela USP. Integra o conselho do Secovi-SP e é coordenador geral e professor do curso de especialização em Direito Imobiliário Empresarial do Secovi-SP, professor de Direito Imobiliário do curso de pós-graduação/ MBA da Escola Politécnica da USP 'Tecnologia e Gestão na Construção Civil', diretor do IBDIC, palestrante e autor de artigos publicados em jornais e revistas especializadas nacionais e internacionais. É sócio diretor do Bicalho e Mollica Advogados.



Rodrigo Coelho

Partner - Real Estate
VINCI PARTNERS

GESTÃO DE FUNDOS

Uma das maiores gestoras de recursos independente do Brasil com foco em investimentos alternativos com mais de R\$ 20 bilhões de ativos sob gestão. A área de Real Estate representa R\$1,2 bi deste total com investimentos em diferentes classes de ativos.



Rodrigo Coelho é sócio do time de real estate da Vinci Partners e lidera a estratégia de investimentos no segmento de shopping centers. Foi responsável pela aquisição de 7 shopping centers e pelo investimento em 1 imóvel na estratégia de built to suit totalizando mais de R\$ 600 milhões em valor de ativos e mais de R\$ 400 milhões em operações estruturadas de financiamento. Anteriormente, fez parte do time imobiliário da Plural Capital (atual Banco Brasil Plural). De 2002 a 2010, trabalhou no Banco BBM, tendo passado pelas áreas de Produtos Estruturados, Análise de Crédito e Back Office. É formado em Engenharia de Produção pela PUC-Rio e possui MBA em Finanças e Mercado de Capitais pela FGV.



Rodrigo Dias

Sócio Proprietário
VBD ADVOGADOS

ESCRITÓRIO DE ADVOCACIA

Nossa especialidade é dar suporte aos clientes, fornecendo assessoria jurídica de qualidade, respostas rápidas e conhecimento de mercado que os permita alcançar seus objetivos.



Sócio Fundador do VBD Advogados, membro do Conselho Jurídico do SindusCon/SP, Professor do Curso de Especialização em "Direito Imobiliário Empresarial" Universidade Secovi, do Pós-Graduação em "Gestão em Negócios Imobiliários", da ESPM, da "Business School" UBS, Autor de diversos artigos publicados em livros e revistas especializadas, membro de Conselhos Jurídicos de empresas, membro convidado do IESE para avaliação de projetos de MBA, membro de Comitês de Reestruturação de Operações Financeiras e Fiscais, autor de diversas teses jurídicas: não incidência de ITBI sobre consolidação da propriedade em Alienação Fiduciária, não incidência do IPTU Predial sobre imóveis sem habitabilidade, inconstitucionalidade do ISS-Habite-se entre outras.



Rudá Azambuja

Diretor de Expansão e Obras
GRUPO AVENIDA

VAREJO

Fundada pelo empresário Ailton Caseli, a empresa hoje é a maior rede de varejo de moda do centro-norte e uma das 10 maiores do Brasil. O Grupo Avenida conta com duas redes, Avenida e Giovanna, com mais de 100 lojas em 11 estados do Brasil.



Sul Mato-Grossense de Campo Grande criado no Estado do Rio de Janeiro, 48 anos, é Diretor de Expansão e Obras do Grupo Avenida, com formação em Direito pela UCAM-Universidade Cândido Mendes RJ, Pós Graduação em Direito privado e especialização em Segurança Pública pela Universidade Federal Fluminense UFF - Niterói - RJ, já atuou em grandes redes como Grupo Pão de Açúcar, Via Varejo e Marisa Lojas S.A.



Rufino Pizarro Neto

Diretor
SENDAS

DESENVOLVEDOR

Exploração de imóveis próprios destinados a locações comerciais de logística e participações em Shopping Centers.



Rufino Pizarro, diretor no Grupo Sendas, é formado em Engenharia Elétrica pela UFRJ e tem pós-graduação em Gestão Imobiliária pelo IAG da PUC-RJ e em Shopping Center pela FGV/Abrasce. Atua com foco na locação do portfólio dos imóveis e das participações em shoppings da companhia, sendo o responsável pelos resultados e pela otimização do retorno sobre o investimento. Determina os processos para maximizar as receitas, passando por reformas, alterações no mix de locatários, redução de ociosidade e aquisição de propriedades adjacentes, entre outras ações.



Thiago Lima

CEO
SAPHYR

DESENVOLVEDOR

Desenvolvimento, comercialização e administração de Shoppings centers.



Lima, 40 anos, possui 17 anos de experiência no mercado imobiliário sendo 13 no setor de shoppings. Atuou na área de investimentos da Prudential Real Estate Investments Latin America e em grandes empresas do setor como Multiplan e Brmalls, onde atuou como diretor e um dos responsáveis pelo seu start up liderando e apoiando as áreas de Desenvolvimento, Financeira e M&A, colaborando para que se tornasse a maior empresa de shopping centers da América Latina. Em 2013 assumiu a presidência da REP real estate partners, e em 2017 à presidência da Saphyr shopping Centers (HSI investimentos) É Engenheiro Civil pela UFRJ, com MBA em finanças pelo IBMEC Rio, EDP pela Wharton Business School é atualmente participa do OPM da Harvard Business School.



Thiago Oliveira

Member of the Board of Directors & CEO
JHSF PARTICIPAÇÕES S.A.

DESENVOLVEDOR

A JHSF é líder no setor imobiliário de alta renda no Brasil, com expressiva atuação nos mercados de incorporações residenciais e comerciais, desenvolvimento e administração de shopping centers, hotéis de alto padrão e aeroporto executivo internacional.



Thiago Alonso de Oliveira é graduado em Direito pela Pontifícia Universidade Católica de São Paulo (PUC-SP) com diploma de pós-graduação em Finanças e Negócios pela Fundação Getúlio Vargas (FGV). Antes da JHSF, ele foi CFO e IRO da Paranapanema S.A., Perenco Participações S.A. e Lupatech S.A., onde foi responsável por várias transações no mercado de capitais, incluindo ofertas públicas iniciais. Thiago foi também Diretor Executivo para América Latina na General Electric.

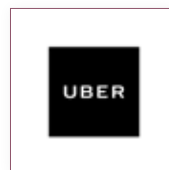


Tiana Jankovic

Diretora de Desenvolvimento de Negócios
UBER BRASIL

APLICATIVO DE MOBILIDADE

Uber é uma empresa multinacional americana prestadora de serviços eletrônicos na área do transporte privado urbano, através de um aplicativo mobile.





Uirá Ribeiro

Diretor Real Estate - Shoppings
ODEBRECHT

DESENVOLVEDOR E CONSTRUTOR

Presente no Brasil e em mais 24 países, com Negócios diversificados e estrutura descentralizada, atua nos setores de Engenharia & Construção, Indústria, Imobiliário e no desenvolvimento e operação de projetos de Infraestrutura e Energia.



Mais de 22 anos atuando na indústria da construção civil no Brasil e em Angola. Está há 12 anos no Grupo Odebrecht, sendo os 7 últimos anos empresariando o mercado de construções de Infraestrutura em Angola. Mais recentemente ingressa na área de Investimentos do Grupo em Angola e assume a Direção Geral do Belas Shopping Luanda.

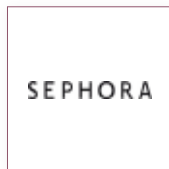


Vinícius Caçapava

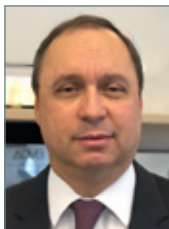
Diretor de Retail
SEPHORA

VAREJO

A Sephora é a maior rede de produtos de beleza do mundo, fundada na França por Dominique Mandonnaud em 1970 e adquirida em 1997 pela empresa LVMH Moët Hennessy Louis Vuitton, maior conglomerado de luxo do mundo. Ingressou no Brasil em julho de 2010.



Vinícius é o diretor de varejo da Sephora Brasil, responsável pela liderança estratégica em lojas de varejo no país. Bem imersa nas tendências de varejo do Omnichannel e no comportamento de compras do consumidor, Vinícius lidera uma equipe para mesclar essas ideias em estratégias que impulsionam campanhas de varejo de sucesso e inspiram a inovação para criar os fundamentos para uma experiência de verdadeiramente inovadora. Vinícius tem mais de 10 anos de experiência no setor de produtos de consumo (moda e beleza) e é apaixonado por tecnologias de varejo emergentes e experiências de tijolo e argamassa.



Walter Cardoso

Presidente
CBRE

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

Consultoria Imobiliária especializada no fornecimento de soluções para investidores, incorporadores e proprietários em todas as linhas de negócios.



Walter Cardoso iniciou sua carreira na Richard Ellis em 1985. Entre 1991 e 1994, ocupou a posição de diretor de Investimentos. Em 1994, tornou-se managing director e, em 1998, chegou à presidência, após a fusão com a American CB Commercial. Participou das principais operações de investimento no mercado brasileiro. Consolidou as linhas de negócios da companhia, apoiando a implementação de diversos departamentos. Também expandiu a empresa para várias cidades.

PRÓXIMOS EVENTOS

UPCOMING EVENTS



GRI Loteamentos
13 e 14 de Setembro



Brazil GRI
06 e 07 de Novembro



Latin America GRI 2019
27 e 28 de Março

CLUB PARTNERS



SECTORAL CLUB PARTNERS



Partner Loteamentos



Partner Loteamentos



Partner Escritórios



Partner Escritórios



Partner Escritórios



Partner Industrial



Partner Industrial



Partner Industrial



Partner Residencial



Partner Hotéis

COMPANY MEMBERS



CBRE



IHG® InterContinental
Hotels Group

NAIBrazil

Regus

CLUB PARTNERS



ETOILE



KAPHE

PARTNERS

WWW.GRISHOPPING.ORG