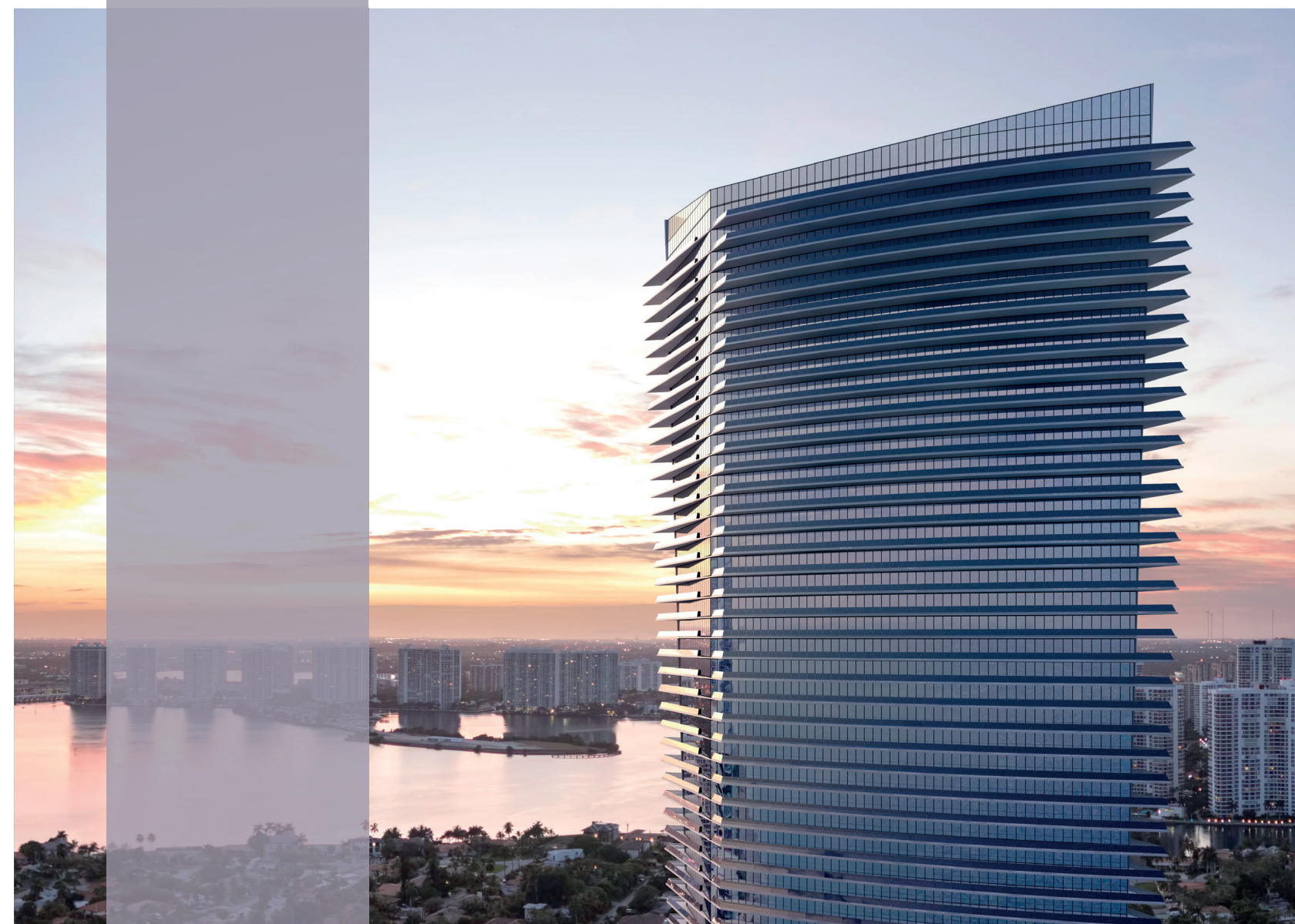


GRI RESIDENCIAL 2017

SÃO PAULO, 26 DE ABRIL | SAO PAULO, 26TH APRIL

The 3rd Annual

Junte-se à elite do mercado imobiliário residencial do País
Join the elite of real state residential sector of the country





Algumas dicas para aproveitar ao máximo o encontro

Nas discussões do GRI, não existem apresentações. Elas são como um bate-papo informal após um jantar na casa de um amigo. Todos participam das discussões de forma igualitária, não só os discussion co-chairs.



Não há distinção entre os participantes. Na verdade, a missão do co-chair é estimular que todos participem.



Se você acredita que se conectar com novos parceiros é algo do seu interesse, nós o encorajamos a participar das discussões ativamente.

Dessa forma, você permitirá que os demais participantes o conheçam e os conhecerá melhor.



Os moderadores irão questionar os participantes diretamente e não a sala em geral. Assim, evitaremos silêncio e desorganização.



Todos são bem-vindos a questionar, discordar e tecer comentários de modo apropriado.



Você é livre para entrar e sair das salas da sua escolha nos horários determinados para as reuniões.

As salas só ficam cheias após o início das discussões e não é preciso se incomodar com as que estiverem vazias. Elas ficarão cheias rapidamente.



Alguns participantes falam muito baixo e isso dificulta a compreensão dos demais. Fale claramente e avise quando alguém não estiver sendo compreendido.



Evite monopolizar conversas, fazer auto-promoção e propagandas. Isso não será aceito pelos moderadores.

PARTICIPAÇÃO DA IMPRENSA - Eventualmente, jornalistas podem tomar nota durante as discussões. Contudo, eles só estão autorizados a participar do evento após assinar o 'Chatham House', um acordo de confidencialidade pelo qual se comprometem a não fazer referência direta a pessoas ou empresas, exceto com autorização expressa das fontes.

Some tips on how to make the most of the meeting

There are no presentations in GRI discussions. They are just like a chat after dinner in a friend's house, everyone takes part in the discussions on the same basis, not only the discussion co-chairs.



There is no distinction among participants. In fact, the co-chair's mission is to encourage everyone to take part in the discussions.



If you believe that connecting with new partners is something of interest for you, we encourage you to actively participate in the discussions. This

way, you will allow other participants to get to know you even better.



Moderators will question the participants directly, and not the audience at large.



All participants are welcome to ask questions, disagree and comment appropriately.



Feel free to come and leave any of the discussion rooms of your choice at their scheduled

time. The rooms start to fill up only after the discussions start and there is no need to worry about the empty one, as they fill up quickly.



Some participants speak very low and that may matter for some who listen. Speak clearly and let the speaker know whenever he is not being understood.



Avoid monopolizing conversations, self-promotion and advertising. This will not be accepted by the moderators.

MEDIA PARTICIPATION - Journalists eventually may take notes during the discussions, they are only allowed to take part in the event after signing "Chatham House", a confidentiality agreement under which they commit not to quote for attribution to a person or to a company, except with express consent from the respective parties.



Bem-vindo ao GRI Residencial 2017

É um prazer tê-lo conosco neste encontro que reúne o público mais estratégico do setor. Como em todos os encontros do GRI, as discussões foram pensadas e corroboradas por nossos membros, para garantir que tivéssemos em pauta os temas mais relevantes do momento, junto a participantes indicados pela experiência e importância no mercado Residencial.

Aproveite cada discussão para conhecer um pouco mais dos demais participantes, e com isso quebrar o gelo para os momentos de networking que preparamos para vocês. Cada intervalo é uma oportunidade rica de bate-papo para estreitar relacionamentos.

Fale do seu negócio, compartilhe experiências e opiniões, e desfrute ao máximo desse ambiente cuja atração principal é você.

Boas reuniões,

A handwritten signature in black ink that reads 'F. Magnabosco'.

Fernanda Magnabosco
Club Director, Residential
GRI Club

Welcome to GRI Residencial 2017

It's a great pleasure to welcome you at this meeting that brings together the most strategic public of the sector. Like all GRI Meetings, discussions were developed and ratified by our members, in order to address the most relevant themes, with participants appointed by their experience and relevance in the Residential Industry.

Take every discussion to learn a little more of the other participants, thus enjoying these moments of networking that we have prepared for you. Each interval is a rich opportunity to chat and strengthen relationships.

Talk about your business, share experiences and opinions, and make the most of this environment whose main attraction is you.

Good meetings,

A handwritten signature in black ink that reads 'Henri'.

Henri Alster
Chairman
GRI Club

Hotel Pullman Ibirapuera

Rua Joinville, 515 - Vila Mariana, São Paulo - SP

As salas de discussão do GRI Residencial 2017 estão localizadas no andar E4 do Hotel Pullman Ibirapuera.

The meeting rooms for GRI Residential 2017 are located at the E4 floor of Pullman Ibirapuera Hotel.

E4



LEGENDA FLOORPLAN

- CREDENCIAMENTO
CHECK-IN
- TOILETTE MASCULINA
MALE TOILETTE
- TOILETTE FEMININA
FEMALE TOILETTE
- ELEVADORES
ELEVATOR
- RODADA DE NEGÓCIOS
MATCHMAKING

PROGRAMAÇÃO

Quarta-feira 26 Wednesday 26th

- | | | |
|---|--|---|
| ▶ 08:30 - 09:00
Credenciamento Check-in | ▶ 12:00 - 13:00
Discussões Discussion | ▶ 17:00 - 17:30
Networking Coffee Break |
| ▶ 09:00 - 10:00
Sessão de Abertura Opening Session | ▶ 13:00 - 14:30
Almoço Lunch | ▶ 17:30 - 18:30
Sessão Especial Special Session |
| ▶ 10:00 - 10:30
Networking Coffee Break | ▶ 14:30 - 15:30
Discussões Discussion | ▶ 18:30 - 19:45
Closing drinks
Coquetel de encerramento |
| ▶ 10:30 - 11:30
Discussões Discussion | ▶ 15:30 - 16:00
Networking Coffee Break | |
| ▶ 11:30 - 12:00
Networking Coffee Break | ▶ 16:00 - 17:00
Discussões Discussion | |

08:30 - 09:00 CREDENCIAMENTO . CHECK-IN

09:00 - 10:00 OPENING SESSION

SALA | ROOM
TALLENTO ENGEBANC

BRASIL - JÁ ESTAMOS NO CAMINHO DA RETOMADA ECONÔMICA OU AINDA É CEDO PARA AFIRMAR?
BRAZIL - ARE WE ALREADY ON THE ROAD TO ECONOMIC RECOVERY OR IS IT TOO SOON TO SAY?

GILBERTO OCCHI
Presidente
CAIXA ECONÔMICA FEDERAL



HORA / SALA
TIME / ROOM



AUCKLAND

10:00 - 10:30 NETWORKING . COFFEE BREAK

10:30 - 11:30 DISCUSSÕES . DISCUSSIONS

Crédito Imobiliário - Expectativas vs. Desafios
Real Estate Credit - Expectations Vs. Challenges

Fabrizio Ianelli, João Carlos Genova, Luiz Felipe Gerab e Romero Gomes de Albuquerque

Eixo Rio-SP - Como superar adversidades e continuar crescendo?
Rio-SP - How to overcome adversity and continue to grow?

Danilo Ribeiro, Frederico Azevedo, Marcelo Conde, Marcelo da Costa Santos, Marcelo Nudelman, Michel Rike e Ricardo Barbieri

Regiões Estratégicas - Como desbravar novos eixos de oportunidades?
Strategic Regions - Opening up new opportunities?

Daniel Katz, Érico Mascarenhas Filho, Henrique de Oliveira, Moises Bekerman, Nagib Jabbour, Pedro Oliva, Raul Lins, Saulo Suassuna Fernandes Filho, Thiago Endo e Thiago Rodrigues Melo

11:30 - 12:00 NETWORKING . COFFEE BREAK

12:00 - 13:00 DISCUSSÕES . DISCUSSIONS

Econômico - Momento de permanecer, entrar ou sair deste segmento?
Affordable Housing - Time to stay, enter or leave this segment?

Artur Petreanu, Bruno Sindona, Dourival Morais, Eduardo de Almeida, Helena Mazzaro Peres, Luciano Augusto De Bona, Pablo Couto Piacentini e Paulo Assis

Alto Padrão - O queridinho na crise permanece como opção segura?
Luxury Segment - Does the crisis sweetheart remain a safe bet?

Eudoxios Anastassiadis, Fernão Galindo, Isaac Elehep, Leila Jacy, Luciano Amaral, Nuno Coelho, Renato Farah e Vitor Wjuniski

Médio Padrão - Ainda o patinho feio do setor ou a nova aposta de crescimento?
Mid Range - Still the ugly duckling in the industry or the new growth bet?

Alessandro Zandarin, Daniel Peres, Dante Seferian, Guilherme Vialle, Humberto Furlanetto de Oliveira, José Luiz C. Neto, Kalil Chuchene

13:00 - 14:30 ALMOÇO . LUNCH

14:30 - 15:30 DISCUSSÕES . DISCUSSIONS

Olhando para frente - Qual a direção do crescimento do setor residencial?
Looking ahead - What is the direction of the growth of the residential sector?

Alexandre Frankel, Carolina Burg, Diogo Bustani, Fabricio Mitre, Fernando Cruz, Gustavo Nicolau, Irapuã Dantas, José Manoel Lopez, José Romeu Ferraz Neto, Renato Rizzo, Sidnei Cosme, Silvio Iwao Muraguchi e Victor Bassan de Almeida

Estratégia Comercial - Como impulsionar as vendas frente ao novo cenário?
Commercial strategy - How to boost sales in the new scenario?

André da Rosa, Arsenio de Almeida Neto, Carlos Terepins, Eduardo Schaeffer, Fabiane Rubino, Gustavo Pellicciari, Marcos Kahtalian, Raphael Horn, Saulo Suassuna Fernandes Filho e Wilson Buss

15:30 - 16:00 NETWORKING . COFFEE BREAK

16:00 - 17:00 DISCUSSÕES . DISCUSSIONS

O mercado mudou - No atual cenário, qual tem sido a maior aposta dos investidores?
A changing market - In the current scenario, what has been the biggest investor bet?

Antonio Carlos Ferreira Rosa, Bruno Laskowsky, Carlos Martins, Daniel Gasparete, Dora Hamaoui, Frederico Porto, Marcelo Michalú, Max Lima, Ricardo Raoul, Rodrigo Abbud, Ruy Rego e Vitor Bidetti

17:00 - 17:30 NETWORKING . COFFEE BREAK

17:30 - 18:30 SPECIAL SESSION

Distratos - Ainda uma questão latente ou assunto superado?
Default in Contracts - Still an issue or already resolved?

Arthur Rollo, Claudio Carvalho, Cláudio Hermolin, Flavio Prando e Rodrigo Bicalho



18:30 COQUETEL DE ENCERRAMENTO . CLOSING DRINKS

KEYNOTE

Já estamos no caminho da retomada econômica ou ainda é cedo para afirmar?

Are we already on the road to economic recovery or is it too soon to say?



09:00 - 10:00

- ▶ Quais as perspectivas de concessão do crédito em 2017?
What are the prospects for granting credit in 2017?
- ▶ Visão do futuro - Alternativas na captação de recursos?
Vision of the future - Alternatives for raising funds?
- ▶ Queda nos juros - Impactos a curto prazo?
Fall in interest rates - Short-term impacts?
- ▶ Qual o planejamento estratégico da CAIXA para o mercado imobiliário?
What is CAIXA's strategic planning for the real estate market?



GILBERTO OCCHI

Presidente
CAIXA ECONÔMICA FEDERAL

Gilberto Magalhães Occhi é natural de Ubá/MG. Formado em Direito e pós graduado em Finanças e Mercado Financeiro, Gestão Empresarial e Comércio Exterior, é empregado de carreira da Caixa admitido em novembro de 1980.

Ocupou na Caixa os cargos de Vice-Presidente de Governo entre 2013 e 2014; Superintendente Nacional entre 2011 e 2013; Superintendente Regional em Alagoas e Sergipe de 2004 a 2008. Recentemente ocupou os cargos de Ministro de Estado no Ministério da Integração Nacional (Jan/2015 a Abr/2016) e no Ministério das Cidades (Mar a Dez/2014).

Gilberto Magalhães Occhi is from Ubá / MG. He is graduated in Law and post graduated in Finance and Financial Market, Business Management and Foreign Trade. An employee of Caixa since joining in November 1980.

He held the positions of Vice President of Government between 2013 and 2014, National Superintendent between 2011 and 2013 and was the Regional Superintendent in Alagoas and Sergipe from 2004 to 2011. He has recently held the positions of Minister of State at the Ministry of National Integration (Jan / 2015 to Apr / 2016) and at the Ministry of Cities (Mar / Dec / 2014).

SPECIAL SESSION

Crédito Imobiliário - Expectativas vs. Desafios

Real Estate Credit - Expectations Vs. Challenges



10:30 - 11:30

- ▶ Concessão de crédito - A tendência é ser mais flexível ou endurecer?
Granting credit - Is the tendency to be more flexible or the opposite?
- ▶ Queda dos juros - Início da retomada ou alarme falso?
Interest rate drop - Start of a recovery or false spring?
- ▶ Novo uso do FGTS - Como fica a compra do imóvel nesse novo cenário?
New use of FGTS - How is the purchase of the property in this new scenario?
- ▶ Quais operações podem suprir demanda de crédito?
Which operations can meet credit demand?



FABRIZIO IANELLI
Superintendente de Negócios Imobiliários
SANTANDER



LUIZ FELIPE GERAB
Partner
CAPTALYS



JOÃO CARLOS GENOVA
Diretor de Crédito Imobiliário
ITAÚ BBA



ROMERO GOMES DE ALBUQUERQUE
Superintendente de Crédito Imobiliário
BANCO BRADESCO

Eixo Rio-SP - Como superar adversidades e continuar crescendo? Rio-SP - How to overcome adversity and continue to grow?



10:30 - 11:30

Rio de Janeiro - Retomada à frente ou período longo de absorção?
Rio de Janeiro - Will it pick up or will there be a long period of absorption?

No principal eixo de crescimento do país a demanda é sem fim?
Is the demand on the country's main growth axis endless?

São Paulo - Como o plano diretor pode impactar no desenvolvimento da cidade?
São Paulo - How can the master plan impact the development of the city?

Quais as alternativas para a volta de um crescimento sustentável?
What are the alternatives for a return to sustainable growth?



DANILO RIBEIRO
Sócio
PARAMIS-NOVERO REAL ESTATE



FREDERICO AZEVEDO
Diretor Presidente
CONSTRUTORA ALTANA



MARCELO CONDE
Presidente
STX
DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO



MARCELO DA COSTA SANTOS
Sócio Diretor
ENGEBANC REAL ESTATE



MARCELO NUDELMAN
Presidente
THINK CONSTRUTORA



MICHEL RIKE
Diretor Executivo
GRUPO ATHIE WOHN RATH



RICARDO BARBIERI
Diretor Executivo
PERFORMANCE EMPREENDIMENTOS

Regiões Estratégicas - Como desbravar novos eixos de oportunidades? Strategic Regions - Opening up new opportunities?

AUCKLAND

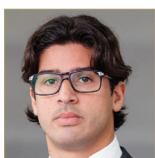
10:30 - 11:30

Quais os eixos de crescimento com mais potencial no Brasil?
Where are the growth axes with the most potential in Brazil?

Quais os desafios de investir no Nordeste, Sul e Centro-Oeste?
What are the challenges of investing in the Northeast, South and Central West?

Como atrair investimento para outras regiões do país?
How to attract investment to other regions of the country?

Grandes incorporadoras vs. Empreendedores locais - Quem leva vantagem?
Large developers vs. Local entrepreneurs - Who has the advantage?



DANIEL KATZ
Presidente
KATZ CONSTRUÇÕES E PARTICIPAÇÕES



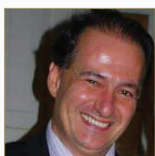
ÉRICO DE ALMEIDA MASCARENHAS
Diretor Executivo
M.A. ALMEIDA ENGENHARIA



HENRIQUE DE OLIVEIRA
Diretor
BAMBUI EMPREENDIMENTOS IMOBILIÁRIOS



MOISES BEKERMAN
CEO
MOREMAIS



NAGIB ELIAS JABBOUR
Diretor Superintendente
CONSTRUTORA MANARA



PEDRO OLIVA
Diretor de Novos Negócios
MITRE REALTY



THIAGO ENDO
Diretor de Novos Negócios
A.YOSHII ENGENHARIA



THIAGO RODRIGUES MELO
Diretor Técnico
PORTO ENGENHARIA

Econômico - Momento de permanecer, entrar ou sair deste segmento? Affordable Housing - Time to stay, enter or leave this segment?



12:00 - 13:00

O que esperar da nova gestão do governo?
What to expect from the new government?

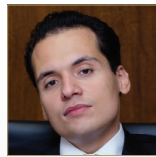
Demanda infinita ou desafios à vista?
Infinite demand or challenges in sight?

Cliente mais exigente - Quais diferenciais adotar sem afetar custo de obra?
More demanding customers - Which differentials to adopt without affecting costs?

Ainda há espaço para inovar?
Is there still room for innovation?



ARTUR PETREANU
Proprietário
AZES CONSTRUTORA E
INCORPORADORA



BRUNO SINDONA
Diretor Executivo
SINDONA
INCORPORADORA



DOURIVAL MORAIS
CEO
D.R. MORAIS
ENGENHARIA



HELENA MAZZARO PERES
Chairman
IPÊ OMNI
INCORPORAÇÃO
E CONSTRUÇÃO



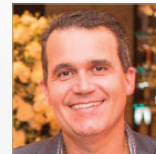
EDUARDO RANIERI DE ALMEIDA
Presidente
GRUPO PACAEMBU



LUCIANO AUGUSTO DE BONA
Presidente
ENPLAN



PABLO PIACENTINI
Diretor Executivo
CONSTRUTORA
PIACENTINI



PAULO ASSIS
Diretor de Incorporações
DIRECIONAL
ENGENHARIA

Alto Padrão - O queridinho na crise permanece como opção segura? Luxury Segment - Does the crisis sweetheart remain a safe bet?



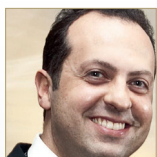
12:00 - 13:00

Segmento mais resiliente? É possível sobreviver apenas no alto padrão?
The most resilient segment? Is it possible to survive operating only at the high end?

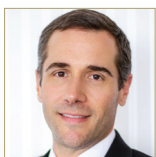
Há espaço para empreender fora do eixo Rio - SP?
Is there operating space away from the Rio - SP axis?

Quem pode comprar realmente está comprando neste momento?
Are those who can buy effectively doing so?

Como cativar um cliente cada vez mais exigente? A penthouse é o limite?
How to captivate an increasingly demanding customer? Is the penthouse the limit?



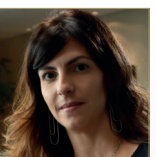
EUDOXIOS ANASTASIADIS
CEO
ALFA REALTY



FERNÃO GALINDO
Diretor Presidente
GALMO
EMPREENDIMENTOS
IMOBILIÁRIOS



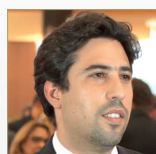
ISAAC ELEHEP
Presidente
MOZAK ENGENHARIA



LEILA JACY
Managing Director
Acquisitions &
Development
TISHMAN SPEYER



LUCIANO AMARAL
Diretor Geral
BENX



NUNO COELHO
Sócio Diretor
VCG
EMPREENDIMENTOS



RAUL LINS
CEO
ALLIANCE



VITOR WJUNISKI
Diretor
STUHLBERGER
INCORPORADORA

Médio Padrão - Ainda o patinho feio do setor ou a nova aposta de crescimento? Mid Range - Still the ugly duckling in the industry or the new growth bet?

AUCKLAND

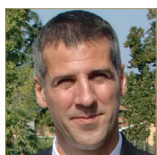
12:00 - 13:00

Industrialização da construção pode ser o caminho para alavancar o segmento?
Can the industrialization of construction be the way to leverage the segment?

Quando a marca influencia mais do que o empreendimento?
When does the brand influence more than the enterprise?

Como contornar a falta de crédito e as margens apertadas?
How to get around the lack of credit and tight margins?

Mercados secundários - Uma oportunidade para novos desenvolvimentos?
Secondary markets - An opportunity for new developments?



ALESSANDRO ZANDARIN
Presidente
MUZA CONSTRUTORA



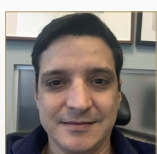
DANIEL PERES
Diretor
RIO VERDE
ENGENHARIA E
CONSTRUÇÕES



DANTE SEFERIAN
CEO
CONSTRUTORA
DANPRIS



GUILHERME VIALLE
Sócio Diretor
VCG
EMPREENDIMENTOS
IMOBILIÁRIOS



IGOR CARVALHO DIAS
Sócio
MAXPLURAL



JOSÉ LUIZ C. NETO
Diretor de Engenharia
BILD
DESENVOLVIMENTO
IMOBILIÁRIO



KALIL CHUCHENE
Presidente
CANET JANET JÚNIOR

Olhando para frente - Qual a direção do crescimento do setor residencial?

Looking ahead - What is the direction of the growth of the residential sector?













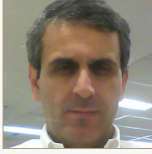


14:30 - 15:30

Estoques adquiridos por fundos - Como será o retorno dos ativos ao mercado?
Inventories acquired by funds - How will the return of assets to the market?

Viabilidades economicas - Como readequar premissas de resultados?
Economic feasibility models - How to readjust assumptions about the results?

Uso para renda pode ser a solução?
Can income use be the solution?

Momento propício para voltar à lançar?
A propitious moment to re-launch?

 ALEXANDRE FRANKEL CEO VITACON	 CARLOS BUENO Partner TALLENTO ENGENHARIA	 CAROLINA BURG Partner JFL REALTY	 GUSTAVO NICOLAU Diretor AKYLAS PATRIMONIAL
 DENIS ESPINOSA CEZAR Gerente Senior de Desenvolvimento CBRE	 DIOGO BUSTANI Investments HSI	 FABRICIO MITRE CEO MITRE REALTY	 FERNANDO CRUZ Presidente ISEC SECURITIZADORA
 JOSÉ MANOEL LOPEZ Socio Diretor MAUA CAPITAL INVESTIMENTOS	 RENATO RIZZO Diretor Presidente IVO RIZZO	 SIDNEI COSME New Business Development Director CCDI	 SILVIO IWAO MURAGUCHI Diretor de Incorporação A.YOSHII ENGENHARIA
 VICTOR BASSAN DE ALMEIDA Diretor Jurídico GRUPO PACAEMBU			

Estratégia Comercial - Como impulsionar as vendas frente ao novo cenário?

Commercial strategy - How to boost sales in the new scenario?



14:30 - 15:30

Venda direta com o Incorporador - Quais os desafios da administração de carteira?
Direct sale with the developer - What are the challenges of portfolio management?

Imobiliária vs. House - Qual modelo apresenta maior resiliência neste momento?
Estate Agent vs. In House - Which has the greatest resilience at the moment?

Consórcios - Solução ou problema?
Consortia - Solution or problem?

Feirões - Um mal necessário?
"Feirões" (mass sales) - A Necessary Evil?

 ANDRÉ FERREIRA DA ROSA Managing Director JLL	 ARSENIO DE ALMEIDA NETO CEO GRUPO THÁ	 CARLOS EDUARDO TEREPIINS Sócio Proprietário NORTIS INCORPORADORA	 EDUARDO SCHAEFFER CEO ZAP IMÓVEIS
 FABIANE ALVES PEREIRA RUBINO Diretora Financeira LAGUNA CONSTRUTORA E INCORPORADORA	 GUSTAVO PELLICCIARI Diretor de Incorporação CCDI	 MARCOS KAHTALIAN Sócio Dirigente BRAIN	 MAURI LEITE Diretor Regional BILD DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO
 RAPHAEL HORN Diretor ESSER INCORPORADORA	 SAULO SUASSUNA FERNANDES FILHO CEO MOLEGOLAR	 VILSON BUSS Diretor-Presidente ROGGA EMPREENDIMENTOS	

O mercado mudou - No atual cenário, qual tem sido a maior aposta dos investidores?

A changing market - In the current scenario, what has been the biggest investor bet?



16:00 - 17:00

Falta dinheiro, bons projetos ou apenas confiança?
What is lacking? Money, good projects or just trust?

Quais segmentos demonstram maior atratividade a curto e médio prazo?
Which segments show greater attractiveness in the short and medium term?

Residencial para renda - Voltando a ser atrativo?
Residential Income - Becoming Attractive Again?

Fundos Imobiliários, CRI e LCI - O que esperar para os próximos meses?
Real Estate Funds, CRI and LCI - What to expect over the next few months?



ANTONIO CARLOS FERREIRA ROSA
CEO
HINES



BRUNO LASKOWSKY
Managing Director Real Estate
CREDIT SUISSE HEDGING-GRIFFO



CARLOS MARTINS
Sócio Executivo
KINEA INVESTIMENTOS



DANIEL GASPARETE
Head of Real Estate
BOFA MERRILL LYNCH BRAZIL



DORA HAMAOU
Diretora
BTG PACTUAL



FREDERICO PORTO
Sócio REC & External Advisor do Grupo
UBS



GUILHERME BUENO NETTO
Founding Partner
RBR ASSET



MARCELO MICHALUÁ
Managing Partner
RB CAPITAL



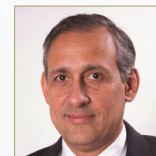
MAX LIMA
Sócio Diretor
HSI



RICARDO RAOUL
Managing Director/ Brazil Country Head
PALADIN REALTY PARTNERS



RODRIGO ABBUD
Managing Principal
VBI REAL ESTATE



RUY REGO
CEO
IRON HOUSE REAL ESTATE



VITOR BIDETTI
CEO
BREI

SPECIAL SESSION

Distratos - Ainda uma questão latente ou assunto superado?

Default in Contracts - Still an issue or already resolved?



17:30 - 18:30

Insegurança jurídica - Estamos próximos de uma solução para a questão?
Legal insecurity - Are we close to an answer?

Cliente busca seus direitos ou usa esse artifício para operar o mercado?
Is the customer seeking his rights or using them to play the market?

Uma questão jurídica ou má gestão da análise de crédito?
A legal issue or bad management of credit analysis?

Quais instrumentos podem ser usados para minimizar os riscos de distratos?
What instruments can be used to minimize the risks of default in contracts?



ARTHUR ROLLO
Secretário Nacional do Consumidor
MINISTÉRIO DA JUSTIÇA



CLAUDIO CARVALHO
Vice-Presidente
ABRAINC



CLAUDIO HERMOLIN
Presidente
ADEMI-RJ



FLÁVIO DOMINGOS PRANDO
Vice-Presidente
SECOVI-SP



RODRIGO BICALHO
Sócio Diretor
BICALHO E MOLLIKA ADVOGADOS

CBRE



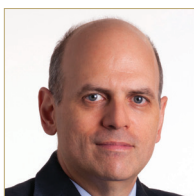
WALTER CARDOSO
CBRE President



FERNANDO FARIA
CBRE Vice President -
Advisory & Transaction
Services Investment &
Occupier

Reconhecida mundialmente como a melhor e maior consultoria imobiliária, a CBRE estabeleceu-se no Brasil em 1979 e constituiu uma das maiores plataformas de negócio do País e da América Latina. A empresa atua em todo território nacional através de departamentos especializados e equipados para proporcionar o melhor atendimento a todos os seus clientes. Dentro de uma política internacional agressiva, através de aquisições de várias empresas ao redor do mundo, a empresa expandiu extraordinariamente sua atuação para ocupantes e usuários de escritórios e de indústrias, tanto no Brasil como no exterior. A abrangência dos serviços oferecidos, o crescente volume de transações realizadas e a expertise adquirida durante seus 238 anos de existência no mundo proporcionam à CBRE um conhecimento diferenciado do mercado, permitindo identificar as melhores oportunidades e aconselhar seus clientes com excelência, sejam eles investidores, incorporadores, construtoras, ocupantes ou proprietários.

Long recognized worldwide as the best and largest real estate consulting firm, CBRE came to Brazil in 1979 and is proud to have become one of the largest business platforms in Brazil and Latin America. The company operates nationwide through specialized departments equipped to best serve all its customers. With an aggressive international policy, through acquisitions of several companies around the world, the company has greatly expanded its operations for occupiers and users of commercial and industrial properties, both in Brazil and abroad. CBRE has been operating worldwide since the 18th century; since that time, the breadth of services offered, the growing volume of transactions and the expertise acquired has provided CBRE with a differentiated knowledge of the market, identifying the best opportunities and advising its clients with excellence, be they investors, developers, builders, occupants or owners.



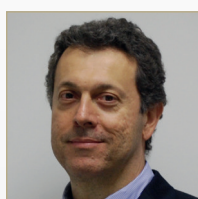
MARCELO DA COSTA SANTOS
Sócio-Diretor

A ENGEBANC REAL ESTATE, empresa boutique de assessoria imobiliária, atua junto a proprietários, investidores e ocupantes de imóveis comerciais, industriais, logísticos e terrenos, oferecendo um portfólio completo de serviços, tais como a intermediação de compra e venda, locação, avaliação, estudos de mercado, obtenção de capitais, gerenciamento de propriedades, entre outros. Com uma equipe sinérgica, constantemente capacitada e com profundo conhecimento do mercado local, a ENGEBANC REAL ESTATE oferece a seus clientes uma combinação única de expertise imobiliário e financeiro, proporcionando a construção de soluções integradas, ágeis e criativas. A ENGEBANC REAL ESTATE é parte da ENGEBANC, fundada como uma empresa de engenharia consultiva em 1992 e que atualmente conta com 25 escritórios em 16 estados brasileiros.

As a boutique service provider, ENGEBANC REAL ESTATE delivers advisory and valuation services to owners, occupiers and investors in commercial real estate; including retail, industrial and logistics. Among the services offered are leasing (Landlord and Tenant Representation), sale and acquisition representation, market research, equity and debt raising, valuation & advisory as well as facilities management. With fully integrated and complementary teams as well as a deep knowledge of local markets, ENGEBANC REAL ESTATE offers its clients a unique combination of financial and real estate expertise that yields creative, nimble and integrated solutions. ENGEBANC REAL ESTATE is part of ENGEBANC, founded as a consulting engineering company in 1992 and currently present in 16 Brazilian states through 25 local branches.

Tallento Gerenciadora possui 28 anos de experiência no Mercado brasileiro de Real Estate, um portfólio com mais de 6,5 milhões de metros quadrados e com mais de 1000 projetos gerenciados por todo o Brasil. Nossa meta é minimizar os riscos do investidor através de serviços de engenharia desde a originação á conclusão do empreendimento. Tallento tem uma filosofia empresarial dinâmica em constante atualização com diferentes projetos de obras residenciais, escritórios, shoppings e centros de distribuição logística. A Tallento Gerenciadora presta serviços inteligentes na elaboração de estudos de viabilidade, concepção e gerenciamento de projetos e obras. O domínio da técnica, associado a uma equipe de profissionais qualificados resulta em sucesso de implantação com foco rigoroso no controle de custos, prazos e qualidade.

Tallento Management has 28 years of experience in Brazilian Real Estate with a portfólio of over 6,5 million square meters and more than 1000 managed ventures nationwide. Our target is to minimize the investor's risks through proactive engineering actions since the origination until the execution. Tallento has a dynamic business philosophy in continuous upgrade with different projects of residential, offices, malls and logistic construction centers. Tallento Management provides intelligent services in the preparation of feasibility studies, design and management of projects and construction works. The mastery of technique, associated with a team of qualified professionals, results in successful deployment with a strict focus on controlling costs, deadlines and quality.

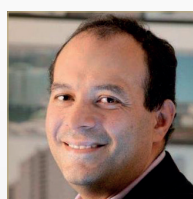


CARLOS BUENO

Partner

T: +55 11 3049-5050

E: carlos@tallento.eng.br



HERNANI VARELLA

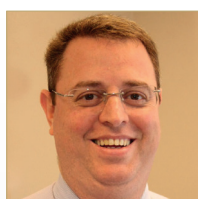
Sócio Diretor

T: +55 11 3049 5050

E: hernani@tallento.eng.br

Rua Tenerife, 31 - 6º Andar Bloco A
Vila Olímpia, SP

www.tallento.eng.br



DIOGENES LIMA

Diretor Comercial e de Marketing Haganá

T: +55 11 3393 1717

E: diogenes.lima@hagana.com.br

O Grupo Haganá foi fundado em 1997 e alia potencial humano com a mais avançada tecnologia. Entre outras, o Grupo Haganá é composto pelas empresas de Segurança, Projetos Especiais, Serviços e Eletrônica e oferece um pacote completo de soluções de terceirização de mão de obra e serviços, tais como: segurança pessoal, vigilância, escolta armada, ronda, portaria, recepção, limpeza, bombeiro civil, monitoramento de alarme e imagens, comercialização de equipamentos eletrônicos, controle de acesso e rastreamento veicular.

O Grupo Haganá é uma organização completa e busca proteger e valorizar aquilo que considera ser o maior patrimônio de todos: a vida!

Rua Cruzeiro 549 - Barra Funda
São Paulo, SP

www.hagana.com.br



Alessandro Zandarin

Presidente
MUZA CONSTRUTORA



Nascido em Castelfranco Veneto (Itália) em 08/11/1967. Graduado em Economia em 1991 pela Università degli Studi di Venezia (Italia). Inscrito no Conselho dos "Dottori Commercialisti" de Treviso (Itália) desde 1993. Consultor e Auditor de empresas, com escritório profissional em Castelfranco Veneto (Itália). Experiência em várias empresas familiares no ramo industrial e imobiliário na Itália. Consultor especializado em temas como implantação de sistemas de controle de gestão e custos, estruturas de governança, sistemas financeiros, elaboração de contratos complexos e operações societárias, com conhecimento aprofundado em direito societário, comercial e tributário. Especializado em definir estratégias das empresas, seja no controle de gestão como na constituição de empresas no exterior e no desenvolvimento de novos mercados ou produtos. Presidente do Colégio Fiscal de importantes empresas industriais, comerciais e financeiras na Itália. Desde 2008 Presidente da Muza Investimenti Srl, holding italiana, e da empresa brasileira controlada Muza Construtora Ltda, ativa na construção civil residencial em Fortaleza, com mais de 1.100 unidades imobiliárias vendidas e 600 já entregues.



Alexandre Frankel

CEO
VITACON



Alexandre Lafer Frankel é fundador e CEO da VITACON S/A, empresa inovadora do setor imobiliário no desenvolvimento e construção de empreendimentos residenciais e comerciais nas melhores regiões de São Paulo. Acreditamos em um novo estilo de vida urbano. Mobilidade e economia do compartilhamento estão presentes em todos os projetos da Vitacon. Compactar os espaços e simplificar a vida dos moradores, com inteligência e eficiência, fizeram da Vitacon líder no segmento e referência no conceito da vida sob medida. Eleito cidadão sustentável em 2013 e jovem empreendedor do ano em 2014 pelo LIDE, Frankel pretende reinventar a vida nas cidades



André da Rosa

Managing Director – Transactions
JLL



André da Rosa é bacharel em Administração de Empresas com foco em Finanças, Marketing e Pessoal pela FGV. Lidera o grupo de Transações, Consultoria e Avaliação da JLL, atuando como managing director. É também responsável pela gestão de Client Solutions, que foca prospecção e relacionamento com clientes nacionais e internacionais. Antes, foi diretor comercial da Tishman Speyer e atuou na gestão de carteiras administradas em grandes bancos de investimento, como Citi, Chase Manhattan e Deutsche Bank.



Antonio Carlos Ferreira Rosa

CEO
HINES



Antonio Ferreira é responsável por todas as atividades de Real Estate da Hines no Brasil. Antes, trabalhou por cinco anos como diretor de Real Estate da GP Investimentos e 16 anos na Gafisa, na qual passou por diversas posições, incluindo gerente de Construção, gerente de Desenvolvimento, diretor de Novos Mercados e diretor superintendente de Incorporação. É bacharel em Engenharia Civil pela USP e tem pós-graduação em Administração pela FGV.



Arsenio de Almeida Neto

CEO
THÁ ENGENHARIA



Arsenio de Almeida Neto começou sua carreira no Grupo Thá em 1997. Atuou como responsável pela gestão corporativa, englobando as unidades de Incorporação, Imobiliária e Engenharia, e viabilizou significativo crescimento do grupo. Em 2002, ingressou na diretoria administrativa e, em 2008, assumiu o cargo de COO. Em 2012, foi promovido a CEO. Formado em Administração de Empresas pela Fesp, é pós-graduado Engenharia Econômica pela FAE e tem MBA em Gestão Corporativa pela FGV. Cursos ainda especializações em diversas instituições.



Arthur Rolo

Secretario Nacional do Consumidor
SECRETARIA NACIONAL DO CONSUMIDOR - SENACON

Advogado, Secretário-Geral da Comissão de Direito do Consumidor da OAB-SP, Doutor e Mestre em Direitos Difusos e Coletivos pela PUC-SP, Professor Titular de Direitos Difusos e Coletivos da Faculdade de Direito de São Bernardo do Campo, Autor e Coautor de Obras Jurídicas e Artigos de Direito do Consumidor, Professor de Diversos Cursos de Pós-Graduação e Palestrante em Direito do Consumidor.



Artur Petreanu

Proprietário
AZES CONSTRUTORA E INCORPORADORA



Artur Petreanu é formado em Arquitetura e Urbanismo pela PUC-PR e atualmente cursa MBA na FGV na área de Incorporação Imobiliária. É sócio fundador da Azes Construtora e Incorporadora, que atua no mercado de habitação popular no Paraná.



Bruno Laskowsky

Managing Director Real Estate
CREDIT SUISSE HEDGING-GRIFFO



Bruno Laskowsky é Managing Director da Credit Suisse Hedging-Griffo (CSHG), responsável pela área de Fundos Imobiliários.

Possui mais de 27 anos de experiência nos setores financeiro e imobiliário. Ingressou na CSHG em dezembro de 2016. Antes disso (entre 2012 e 2016), foi CEO da Inpar/Viver S.A. Em 2016, foi Senior Advisor do Boston Consulting Group. Entre 2015 e 2016, atuou como membro do conselho do Grupo Sonae Sierra, no Brasil. Entre 2014 e 2016, foi membro do Conselho Deliberativo da Abrainc. De 2010 a 2011, foi CEO da WTorre Properties. Entre 2007 e 2010, atuou como CEO da Cyrela Commercial Properties (CCP) e membro do Comitê Executivo da Cyrela Residencial.

É formado em urbanismo, com mestrado em administração de empresas pela Universidade Federal do Rio de Janeiro. Atualmente, cursa o programa Owners/Presidents Management (OPM), na Harvard Business School.



Bruno Sindona

CEO
SINDONA INCORPORADORA



Assumiu o negócio da família aos 18 anos, transformando a companhia de construção em desenvolvedora. Sua trajetória se funde a trajetória da Sindona, empresa especializada na construção de imóveis econômicos, otimizados e inovadores. Após 10 anos de estruturação e crescimento, esta trajetória o coloca em posição estratégica para uma forte expansão em seu setor.



Carlos Martins

Sócio Executivo
KINEA INVESTIMENTOS



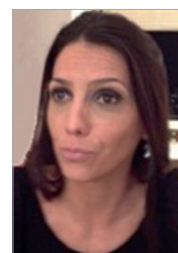
Carlos Martins é sócio executivo, responsável pela gestão de ativos imobiliários da Kinea desde de 2007. Antes, trabalhou por 15 anos no BankBoston no Brasil. Foi diretor da área de Estruturação de Operações para Grandes Empresas, respondendo pelos processos de emissão de títulos, empréstimos sindicalizados, linhas de financiamento estrangeiras e operações de securitização. É formado em Administração de Empresas pela FGV e fez MBA pela Columbia University/BankBoston, MBA executivo pelo Ibmecc e o Young Managers Program do Inseed.



Carlos Terepíns

Sócio Proprietário
NORTIS INCORPORADORA

Carlos Terepíns é formado em Engenharia Civil pela Escola Politécnica da USP e pós-graduado em Finanças pela FGV. Foi diretor técnico da Terepíns e Kalili Engenharia e Construções de 1979 até 2002. Nesse ano, a Terepíns e Kalili juntou-se à ABC Construtora e Incorporadora e a sociedade teve sua denominação social alterada para Even, cuja abertura de capital ocorreu em 2007. Ocupou os cargos de diretor presidente e presidente do conselho de administração da Even, da qual se desligou em 2015. Em 2016, fundou a Nortins Incorporadora.



Carolina Burg

Partner
JFL REALTY



Carolina has solid experience in corporate finance with passages in several banks and multinationals such as Alcoa, Citibank and Braskem, and made her debut in the real estate market in 2006. From 2007 to 2011 she participated in the IPO movement of the industry as VP of strategic planning and Investor Relations of both Rossi and Brookfield. Carolina joined Brasil Plural in 2011 as a IB partner responsible for the Real Estate area at the bank. Currently, is founding partner of JFL Realty.



Claudio Carvalho

Vice Presidente
ABRAINC



Vice-Presidente Executivo da Cyrela Brazil Realty, responsável pelas áreas Corporativas, como Jurídica, Compliance, Governança, Gestão de Sócios, Auditoria Interna, Relações Institucionais e Governamentais. Graduado em Direito pela Universidade Mackenzie em 1991, MBA Executivo pelo Ibmec – SP, atua no mercado imobiliário há 25 anos, desde 2007 na Cyrela, onde teve participação no crescimento da empresa, atuando em operações estruturadas, M&A, posicionamento estratégico e na consolidação da Governança. Também é Vice-Presidente de Governança e Compliance da ABRAINC (Associação Brasileira das Incorporadoras), em 2016 foi eleito pelo Análise Editorial, um dos 35 Executivos Jurídicos mais Admirados do País e também em 2016 a área legal da Cyrela sob sua liderança ganhou o prêmio de Top 6 como “Best Latin American Legal Department” pela International General Counsel Awards em NY.



Cláudio Hermolin

Presidente
ADEMI RJ - ASSOCIAÇÃO DE DIRIGENTES

Claudio Kawa Hermolin, Engenheiro Civil pela PUC-RJ, tendo também os cursos de MBA em Gestão de Negócios Imobiliários pela PUC-RJ e MBA em Gestão Empresarial pela FGV. No setor de Construção Civil, iniciou como Trainee de Engenharia em projeto de construção de rodovias no Oriente Médio, depois ingressando na AGÊNCO de 1997 até 2004, realizando projetos importantes no Rio de Janeiro, como o Città América, o Sheraton Barra, Centro Empresarial Mario Henrique Simonsen e a implantação do projeto da Vila Pan-Americana. Participou do programa de reestruturação da Companhia de Energia do Estado do Maranhão, privatizada pelo Banco Pactual e a GP Investimentos, dirigindo o segundo maior programa de eletrificação rural do Brasil até 2008. Foi responsável pela implantação da Regional RJ na Even Construtora e Incorporadora, respondendo como Diretor Regional por 5 anos, obtendo um crescimento no faturamento da empresa de 1,5% para 25%. Atuou ainda como Diretor Regional RJ da PDG Realty e como Diretor de Incorporação na Calçada S/A. Atualmente é o Diretor Presidente da Brasil Brokers Participações SA e Presidente da ADEMI-RJ – Associação de Dirigentes de Empresas do Mercado Imobiliário.



Daniel Gasparete

Head of Real Estate
BOFA MERRILL LYNCH BRAZIL



Daniel Gasparete is the Senior Analyst for the Brazilian Real Estate and Cement & Construction team. Daniel was ranked among the top 5 Latam Real Estate analysts at Institutional Investor Research Pool. Prior to joining the firm, Daniel was an associate at Barclays and Credit Suisse. He has been covering the Brazilian Real Estate industry since 2008. He has a bachelor's degree in business administration from Pontifícia Universidade Católica, Rio de Janeiro, Brazil.



Daniel Katz

Presidente
KATZ CONSTRUÇÕES E PARTICIPAÇÕES



Daniel Bahia Katz engenheiro civil e pós graduado em gestão de negócios pela FGV. Sócio presidente da KATZ Construções e Participações Ltda empresa fundada em 1975 que atua nas áreas de incorporação imobiliária e construção civil. Sócio fundador da LOCCZ



Daniel Peres

Diretor
RIO VERDE ENGENHARIA E CONSTRUÇÕES



Daniel Peres é diretor de Tecnologia e Desenvolvimento e tem formação em Engenharia Civil pela Escola Politécnica da Universidade de São Paulo (Poli/USP) e com MBA em Gestão Empresarial na Fundação Instituto de Administração (FIA). Está há 6 anos na Rio Verde Engenharia, desenvolvendo a área de novos negócios e atuando de forma ativa na estratégia corporativa.



Danilo Ribeiro

Sócio
PARAMIS - NOVERO REAL ESTATE



Danilo Ribeiro é economista, com experiência nos mercados financeiro e de capitais. É sócio fundador e diretor executivo da Paramis-GPP Finanças Estruturadas, empresa que estruturou aproximadamente R\$ 800 milhões em diversas operações imobiliárias, como CRIs e debêntures. Atuou no BNY MELLON, à frente dos fundos de recebíveis (FIDC), private equity (FIP) e venture capital (FMIEE), assim como nas áreas de Compliance da DTVM e da gestora. Também trabalhou na Andima e na Fundação Cerj - Brasileiros de Seguridade Social.



Dante Seferian

CEO
CONSTRUTORA DANPRIS

Dante Seferian é formado em Administração de Empresas. É CEO Danpris, que atua nas áreas de construção e incorporação imobiliária nos segmentos residenciais para baixa renda e médio padrão, além de locação de edifícios corporativos e imóveis comerciais de varejo.



Denis Espinosa Cezar

Gerente Sênior de Desenvolvimento
CBRE

Graduado em Arquitetura e Urbanismo pela Universidade de São Paulo (FAU-USP), e pós-graduado no curso de Real Estate – Economia Setorial e Mercado pela Escola Politécnica (POLI-USP) é membro da CBRE desde 2005. Trabalhou por 3 anos na área de Capital Markets/ Investimentos, representando grandes proprietários e investidores em processos de venda e aquisições de edifícios de escritórios e portfólios imobiliários. Atualmente ocupa o cargo de Gerente Sênior do Departamento de Desenvolvimento, no qual atua representando os interesses de grandes grupos proprietários, industriais, incorporadores, property companies e empresas corporativas (locais e internacionais), seja na realização de estudos de mercado e de viabilidade econômica de empreendimentos imobiliários, como também na comercialização (desmobilização e aquisição) de ativos imobiliários, voltados à incorporação de escritórios, galpões logísticos, shopping centers, hotéis e empreendimentos residenciais.



Diogo Bustani

Investments
HSI

Diogo Bustani faz parte da equipe de investimentos da HSI. É responsável pelas atividades de loteamento, urbanização e hotelaria, além de participar diretamente da captação de recursos e do relacionamento com os investidores. Antes, passou dez anos na Euristates, em Nova York, responsável pelo desenvolvimento e pela gestão de uma carteira de US\$ 350 milhões em investimentos imobiliários globais. É formado em Física e possui mestrado em Engenharia (Física Aplicada), ambos na Universidade de Cornell.



Dora Hamaoui

Diretora
BTGPACTUAL

Dora Szwarc Hamaoui, atual Diretora de Desenvolvimento Imobiliário no Banco BTG Pactual desde agosto/2015. Responsável pela gestão dos fundos residenciais e da equipe envolvida nas diversas etapas desde a prospecção de novos negócios, acompanhamento de mercado e relacionamento constante com os parceiros imobiliários. Diretora de Incorporação Imobiliária na PDG entre 2010 e meados de 2012, com início da Holding em São Paulo. Antes disso, gestão do time e dos investimentos residenciais na Tishman Speyer abrangendo território nacional. Iniciou sua carreira na Cyrela/Brazil Realty atuando nas diversas áreas da empresa, passando pelos corporativos, shopping e residenciais, com experiência de 13 anos. Fez Engenharia Civil e Pós Graduação em Finanças e MKT.



Dourival Morais

CEO
D.R. MORAIS ENGENHARIA

Dourival Morais é CEO da D.R. Morais Engenharia. É formado em Engenharia Civil pela UFPR e tem MBA em Real Estate pela Estação Business School. Atua no mercado imobiliário brasileiro desde 2009.



Eduardo de Almeida

Presidente
GRUPO PACAEMBU

Eduardo é Presidente do Grupo Pacaembu, uma das cinco maiores construtoras do país em volume de metros quadrados no Ranking ITC 2016.





Eduardo Schaeffer

CEO
ZAP



Antes do ZAP, Eduardo Schaeffer foi sócio responsável pela área comercial da Webra, desenvolvedora de soluções web no Brasil, entre 1995 e 2001. Ainda nesse setor, atuou como diretor comercial da Promon e como consultor de e-business para empresas como Itaú, Camargo Correa e TAM. É pós-graduado em Gestão Estratégica pela FGV e bacharel em Engenharia Mecânica pela Universidade Mackenzie.

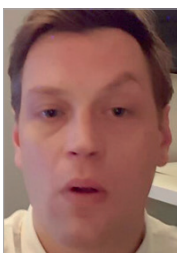


Érico Mascarenhas Filho

Diretor Executivo
M.A. ALMEIDA ENGENHARIA



Formado em Engenharia civil pela UEFS/BA, vem atuando no mercado desde 1991, participando de diversas empresas em cargos de produção até gerente comercial, quando em 1996, decidiu se lançar a novos desafios, com a fundação da MA ALMEIDA Engenharia Ltda., empresa de engenharia e construção, atuando para grandes empresas no Brasil, desde sua fundação, quando em 2005, sentindo uma forma tendência no mercado, incorporou ao seu portfólio o seguimento imobiliário, tendo desenvolvido inúmeros empreendimentos voltados para a classe média. Muitos planos existem e novos desafios viram, pois a inquietude, a determinação e o foco são valores que o acompanha e fazem parte de sua personalidade, não deixando-o acomodar-se.



Ernesto Otero

Diretor Comercial
GGP URBANISMO



Ernesto Luiz Otero, 29 anos, Rio de Janeiro, RJ - Formado em economia na University of Minneapolis, USA - Internship at Dougherty Financing (Experience with U.S Housing Finance System) - Área funding e opções estruturadas Banco Morada - GGP Urbanismo.



Fabiane Rubino

Diretora Financeira
LAGUNA CONSTRUTORA E INCORPORADORA



Economista com MBA em Gestão Estratégia de Empresas Iniciou carreira na área financeira da Positivo Informática em 1998, em 2008 migrei para setor imobiliário atuando na área financeira e administrativa do Grupo Thá, principais projetos: implantação SAP, reestruturação da área financeira e controladoria com atuação do fundo de investimento E.I. como sócio majoritário, gestão da mudança organizacional e profissionalização da empresa.



Fabricio Mitre

CEO
MITRE REALTY



CEO and owner of Mitre Realty. Prior to that Fabricio has worked in Investment Banking in both London and Sao Paolo. He has worked for HSBC Macquire Bank BNP Paribas and also Credit Suisse where he covered the Real Estate sector as an Equity Research Analyst.

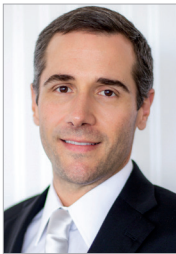


Fernando Cruz

Presidente
ISEC SECURITIZADORA



Bacharel em Engenharia Civil - UNICAMP, Pós Graduação em Negócios imobiliários - FAAP, Corretor de imóveis - CRECI Atualmente Sócio Diretor da TEHAR Desenvolvimento Imobiliários (empresa loteadora) e Diretor Presidente da ISEC Securitizadora - Empresa que atua no ramo de securitização (CRI's e CRA's), Com passagens pela Brazilian Securities Companhia de Securitização de 1990 a 2013 como Diretor de Relacionamento com Mercado com acumulo das funções de Diretor de Produtos e Diretoria Comercial dentre outras experiencias junto a instituições financeiras nos anos anteriores.



Fernão Galindo

Diretor Presidente
GALMO EMPREENDIMENTOS IMOBILIÁRIOS



Fernão Galindo é empreendedor imobiliário e engenheiro civil pós-graduado em Economia pela UEL. Tem toda a sua carreira dedicada ao aprimoramento e à criação de novos conhecimentos e tecnologias para o desenvolvimento de grandes empreendimentos residenciais e comerciais de alto padrão, e à formação do grupo empresarial Galmo, do qual é diretor presidente.



Flavio Prando

Vice Presidente
SECOVI SP



Graduado no curso de Engenharia de Produção da Escola Politécnica da Universidade de São Paulo (1975-1979), com cursos em nível de pós-graduação. Inúmeros cursos e seminários durante os últimos 25 anos, visando uma adequada atualização profissional frente ao Mercado Imobiliário, com particular atenção ao segmento de comercialização imobiliária com ênfase em baixa renda; Sócio-Diretor da NOVA REALTY IMOVEIS a incorporação e a comercialização de milhares de unidades voltadas a classe média e popular; Vice-Presidente de Intermediação Imobiliária e Marketing e Presidente da Comissão da Indústria Imobiliária da Câmara Brasileira da Indústria da Construção – CII/CBIC.



Frederico Azevedo

Diretor Presidente
CONSTRUTORA ALTANA



Mr. Azevedo is Managing Principal (Diretor Presidente) and Co-founder of Altana, established in 2,004. He has 19 years of experience in the real estate industry in construction management, finance, and project development, with an extensive background in the affordable, entry-level market. Mr. Azevedo graduated in economics from Universidade Federal de Minas Gerais, holding graduate degrees in real estate from FUMEC and marketing from Fundação Getúlio Vargas (FGV). He also attended the Real Estate Management Program at Harvard Business School.



Frederico Porto

Sócio REC & External Advisor do Grupo
UBS



For over 15 years Frederico has represented issuers and investors in international mortgage-backed and asset-backed securities transactions in the US. As a member of the treasury/capital markets group of Ally Financial, he was in charge of legal and structuring aspects of treasury and capital market transactions (including structured finance and derivatives) in Australia, Continental Europe, Canada, and Latin America. Frederico is a statutory real estate director for the mortgage finance arm of Grupo Pan, Brazilian Mortgages as well as of its securitization company, Brazilian Securities. Frederico is a regular speaker at the International Housing Finance/Securitization Workshop of the Wharton Business School.



Gilberto Magalhães Occhi

Presidente
CAIXA ECONÔMICA FEDERAL



Gilberto Magalhães Occhi é natural de Ubá/MG. Formado em Direito e pós graduado em Finanças e Mercado Financeiro, Gestão Empresarial e Comércio Exterior, é empregado de carreira da Caixa admitido em novembro de 1980. Ocupou na Caixa os cargos de Vice-Presidente de Governo entre 2013 e 2014; Superintendente Nacional entre 2011 e 2013; Superintendente Regional em Alagoas e Sergipe de 2004 a 2011. Recentemente ocupou os cargos de Ministro de Estado no Ministério da Integração Nacional (Jan/2015 a Abr/2016) e no Ministério das Cidades (Mar a Dez/2014).



Guilherme Bueno Netto

Founding Partner
RBR ASSET



Guilherme Bueno Netto is a Founding Partner at RBR Asset Management, responsible for the firm's Development activities. Prior to co-founding RBR, he was head of Developments and Investments at Benx Incorporadora. Mr. Bueno Netto has been personally responsible for over 40 investments in the Brazilian real estate market over the last decade in both residential and commercial projects, comprising of over R\$5bn in potential sale value. Mr. Bueno Netto holds a BA in business administration from EAESP – Fundação Getúlio Vargas



Guilherme Vialle

Sócio Diretor
VCG EMPREENDIMENTOS



Gestão Empresarial pela Fundação Getúlio Vargas - FGV. Fez Carreira com Objetivo de Adquirir Experiência de Grandes Empresas e Levar Boas Práticas à SEUS Negócios. Criou há 10 anos segurando uma Koiós EM Conjunto com Seu Sócio Nuno Coelho, que hoje controla entre outras empresas a VCG Empreendimentos Imobiliários.



Gustavo Nicolau

Diretor
AKYLAS PATRIMONIAL



Gustavo Nicolau é economista formado pela PUC-SP e tem MBA executivo pelo Ibmecc (Insper). Foi gerente financeiro de uma empresa de engenharia elétrica com atuação em obras de infraestrutura, shopping centers, hipermercados e indústrias no Brasil, na Argentina e no Uruguai. Foi também consultor financeiro e administrativo de companhias ligadas à indústria imobiliária e family office, enfocando as áreas de planejamento estratégico, societária e de sucessão. Desenvolveu um empreendimento residencial em parceria com um grande player do mercado imobiliário e estabeleceu a Akylas Patrimonial no mercado de incorporação imobiliária.



Gustavo Pellicciari

Diretor de Incorporação
CAMARGO CORRÊA DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO



Gustavo Pellicciari é engenheiro civil formado pela Escola Politécnica da USP, com especialização em Administração de Empresas pela FGV. Tem mais de 20 anos de experiência em real estate, construção racionalizada, planejamento estratégico, fusões e aquisições. É hoje diretor de Incorporação da CCDI.



Helena Mazzaro Peres

Chairman
IPÊ OMNI INCORPORAÇÃO E CONSTRUÇÃO



Helena Mazzaro Peres é neta de pioneiros da Capital Federal e conviveu desde cedo com a dinâmica do mercado. Atuou em todos segmentos imobiliários, destacando-se na implementação de incorporações de interesse social (Minha Casa Minha Vida). Esteve cinco anos à frente da gestão do Grupo Construtora Ipê, incorporadora e construtora de Brasília, e se especializou em desenvolvimento de operações estruturadas em Real Estate.



Henrique de Oliveira

Diretor
BAMBUI EMPREENDIMENTOS IMOBILIÁRIOS



Henrique de Oliveira é formado em Engenharia Mecânica com especialização em Produção. Fez carreira em empresas de diversos setores, acumulando experiência em planejamento estratégico, turnaround, M&A e gestão de projetos. Atualmente, é sócio diretor do Grupo Bambuí, que atua nas áreas de incorporação, construção, corretagem, locação de imóveis e móveis planejados.



Humberto Furlanetto de Oliveira

Sócio, Diretor Comercial
BAMBUI EMPREENDIMENTOS IMOBILIÁRIOS





Isaac Elehep

Presidente
MOZAK ENGENHARIA



Isaac José Elehep é carioca, nascido em 1972. É formado em Engenharia Civil pela UERJ e, desde o período de graduação, já nutria o desejo de gerenciar seu próprio negócio. Aos 21 anos, colocou seus planos em prática e fundou a Mozak que, em 2017, completa 23 anos. A empresa atua no mercado de luxo do Rio de Janeiro, construindo empreendimentos de alto padrão, com foco na Zona Sul da cidade. Um de seus principais diferenciais é a preocupação com a qualidade e personalização do atendimento oferecido a seus clientes. Ao longo de sua história, a Mozak desenvolveu know how próprio, através de técnicas e procedimentos especializados de controle e gestão do negócio.



João Carlos Genova

Diretor de Crédito Imobiliário
ITAÚ BBA



José Luiz C. Neto

Diretor de Engenharia
BILD DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO



Diretor de Engenharia Bild, 33 anos, formado pela Universidade de São Paulo (USP – São Carlos) em 2005, com MBA pela USP – Escola Politécnica em Real Estate. Trabalhou desde estagiário, Engenheiro de obras, Gestor de obras e Gerente de Grupo de Obras (GGO) pela Gafisa, por quase 09 anos e durante um ano como GGO na Alphaville Urbanismo.



José Manoel Lopez

Sócio Diretor
MAUA CAPITAL INVESTIMENTOS

Sócio Diretor da Maua Sekular Investimentos responsável pela gestão dos investimentos em empreendimentos residenciais do FII Caixa Incorporação. 25 anos de experiência em empresas multinacionais e nacionais de renome, atuando em Desenvolvimento e Gestão de Negócios voltados ao mercado Imobiliário, dentre elas Banco Santander, Citibank, Jones Lang LaSalle, Método Engenharia e Brazilian Capital. Atuação também como Vice-Presidente da ABECIP e como membro do Conselho de Administração da CIBRASEC. Graduado em Engenharia de Produção pela Poli-USP, com pós-graduação em Finanças pela FGV e especialização em negócios pela Kellogg em Chicago, curso coordenado pela Fundação Dom Cabral.



Kalil Chuchene

Presidente
CANET JÚNIOR S.A.



Data de nascimento em 29/10/49. Formado em Ciências Contábeis como Pós Graduação em economia. Exercendo atividades na Construção Civil desde 1.980. Desenvolvendo projetos, executando e administrando de alta complexidade e VGV de grandes valores.



Leila Jacy

Managing Director Acquisitions & Development
TISHMAN SPEYER



Leila Jacy é diretora de desenvolvimento residencial e comercial na Tishman Speyer do Brasil desde 2015. Com mais de 18 anos de experiência no mercado imobiliário, antes de ingressar na empresa trabalhou na Stan Desenvolvimento Imobiliários como diretora de incorporação. É bacharel em Relações Públicas e pós graduada em negócios imobiliários pela FAAP.



Luciano Amaral

Diretor Geral
BENX



Benx Incorporações – Grupo Bueno Netto 2013 – atual Diretor Geral (report direto aos acionistas) Atualmente responsável por 10 empreendimentos com VGV de mais de 1 bilhão de reais Responsável pelo bairro planejado PARQUE GLOBAL, o maior lançamento imobiliário de 2013 com VGV de 6 bilhões de reais Gestão de equipe de 20 pessoas (1 diretor e 6 gerentes) Engenharia Civil – Escola Politécnica da Universidade Federal da Bahia – 1985



Luciano Augusto De Bona

Presidente
ENPLAN



Luciano Augusto De Bona é engenheiro civil. É fundador e presidente do Grupo Enplan, composto por Enplan Engenharia e Construtora e Enplan Empreendimentos Imobiliários, desde 1983.



Luiz Felipe Gerab

Partner
CAPTALYS



Luiz Felipe Gerab, formado em Administração de Empresas pela ESPM e com pós-graduação pelo Insper, é sócio responsável pela área de Investimentos Imobiliários da Captalys. Ingressou companhia em 2012 e foi responsável pela originação e estruturação de mais de R\$ 500 milhões em operações de crédito para loteadoras e incorporadores, entre outras operações de private equity, incluindo desenvolvimento de empreendimentos residenciais, comerciais e logístico industrial. Anteriormente, trabalhou na área de operações estruturadas na Gafisa.



Marcelo Conde

CEO
STX DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO



Marcelo Conde é o fundador e presidente da STX Desenvolvimento Imobiliário. Foi diretor e superintendente da STA Arquitetura e fundador da LPC Construções, além de ter atuado como diretor do Council on Tall Buildings and Urban Habitat e diretor do Sinaeco. Cursou Economia na PUC-RJ e possui mais de 30 anos de experiência no mercado imobiliário. Atuou no conselho de diversas empresas, como Hispamar e CHN



Marcelo da Costa Santos

Sócio Diretor
ENGEBANC REAL ESTATE



Marcelo da Costa Santos tem mais de 20 anos de experiência nos setores financeiro, de private equity e imobiliário. Foi VP da Cushman & Wakefield, diretor e sócio da Stratus Investimentos e diretor e sócio da MaxCap. Também fundou e foi diretor da VCF, foi head de Corporate Finance do Banco Santos, diretor adjunto de M&A do UBS Warburg e analista de Investimentos Buy-side do ABN Amro. Atualmente, é sócio diretor da Engebanc Real Estate. É bacharel em Economia pela FEA-USP.



Marcelo Michalua

Managing Partner
RB CAPITAL



Marcelo Michalua é formado em Administração de Empresas pela FGV, instituição na qual também obteve pós-graduação. É mestre em Relações Internacionais, com especialização em International Finance & Banking pela The Fletcher School of Law & Diplomacy (Boston). É managing director e membro da diretoria da RB Capital, responsável pelas áreas Corporate & Institucional e de Relações com Investidores. Ingressou na empresa em 2002, mas, anteriormente, trabalhou na Darby Overseas Investments em Washington, no Banco Pactual, na Andersen Consulting e no Citibank. É professor convidado dos cursos de pós-graduação da FGV-SP e da FIA-USP.



Marcelo Nudelman

Presidente
THINK CONSTRUTORA

Marcelo Nudelman, formado em Engenharia Civil pela Universidade Presbiteriana Mackenzie em 1996. Somando mais de 20 anos de experiência, fundou a THINK Construtora em 2000. Atualmente com mais de 200 obras entregues, mais de 250.000m² construídos e mais de 1000 unidades residenciais entregues. Especializado em construção civil e em gestão empresarial com foco na alta qualidade das obras e dos projetos residenciais, comerciais realizados pela THINK Construtora.



Marcos Kahtalian

Sócio Dirigente
BRAIN

Marcos Kahtalian é sócio fundador da Brain Inteligência Corporativa e Pesquisa de Mercado, empresa que dirige há cerca de 12 anos, com foco em real estate. Conduziu e coordenou mais de 1500 estudos de mercado em mais de 200 cidades em todo o Brasil. É também autor de "Gestão Fora do Eixo". Trabalhou como executivo de marketing em empresas de construção e incorporação e de serviços. É consultor contratado por instituições como CBIC, Sinduscon, Ademi e Sebrae, além de companhias de incorporação e urbanismo em todo o País.



Max Lima

Sócio Diretor
HSI

Max Lima é sócio fundador da HSI e da Prosperitas Investimentos, responsável pela gestão de aproximadamente US\$ 2,5 bilhões em ativos aplicados fundamentalmente no mercado imobiliário. Também é presidente do conselho da Cipasa Urbanismo e membro do conselho da Saphyr Holdco Serviços de Shopping Centers. É formado em Economia pela Universidade de Chicago.



Mauri Leite

Diretor Regional
BILD DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO

Diretor da Regional Bild/Vitta Bauru, 34 anos, formado em Engenharia Civil pela Universidade de São Paulo (São Carlos) em 2005, com MBA em Gestão de Empreendimentos Imobiliários e Construção Civil (FGV), em 2012. Atuou durante 05 anos na Rossi Residencial como Gerente Regional do Triângulo Mineiro.



Michel Rike

Diretor Executivo
GRUPO ATHIE WOHN RATH

Formado em Arquitetura e Urbanismo em 1994, Michel Rike exerceu funções diversas nas áreas de projeto, construção e desenvolvimento imobiliário. Iniciou a carreira na Athie|Wohnrath e, em seguida, atuou por quase dez anos no mercado de desenvolvimento urbano, na Alphaville Urbanismo. Em 2009, retornou ao Grupo Athie|Wohnrath, do qual é hoje diretor executivo.



Moises Bekerman

CEO
LACCHENG

Engenheiro civil, com atuação no mercado imobiliário há 15 anos e passagem por empresas como Construtora Tenda, Maxhaus, Cyrela, Lincoln Veloso/Rodobens.



Nagib Jabbour

Sócio & Diretor Superintendente
CONSTRUTORA MANARA



Engenheiro Civil formado pela UNICAMP, Pós Graduado em Recursos Humanos, Marketing, Teologia e Gestão de Negócios Imobiliários. Foi presidente do Rotary Limeira em 2005-2006. Ministra palestras sobre o Oriente Médio e palestras motivacionais para jovens. Atuou no mercado até 2001 como Diretor Comercial em diversas construtoras quando fundou a construtora Manara ocupando a Presidência.

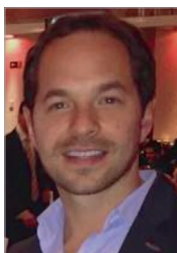


Nuno Coelho

Sócio Diretor
VCG EMPREENDIMENTOS



Nuno Coelho é engenheiro electricista e tem MBA em Gestão Empresarial. Possui origem familiar no setor de construção e adquiriu experiência nas melhores práticas de multinacionais e via cursos específicos, aplicando tudo hoje na gestão do Grupo KOIOS, do qual é sócio diretor. O grupo controla a VCG Empreendimentos, entre outras empresas.



Pablo Couto Piacentini

Diretor Executivo
CONSTRUTORA PIACENTINI



Pablo Piacentini é formado em Engenharia Civil pela UFPR e tem MBA executivo em Gestão Empresarial pela FGV. Iniciou na Construtora Piacentini há mais de 15 anos na área de Qualidade, passando depois pela financeira e pela de Planejamento Estratégico. Atualmente, lidera uma unidade de negócios em que coordena projetos de habitações populares em mais de dez cidades espalhadas por Paraná, Santa Catarina e Rio Grande do Sul e, mais recentemente, iniciou aprovações em São Paulo e sua região metropolitana.



Paulo Assis

Diretor de Incorporações
DIRECIONAL ENGENHARIA



Graduado em Engenharia Civil pela Universidade Federal de Minas Gerais. Possui MBA em Gestão Empresarial pela Fundação Dom Cabral. Atua na Direcional desde 2008, onde iniciou sua carreira como Gerente Regional de Vendas e, posteriormente, como Superintendente de Incorporação do Amazonas e Pará. Tornou-se Diretor de Projetos Especiais e, atualmente, atua como Diretor Comercial e de Incorporação do Estados do Rio de Janeiro e São Paulo.



Pedro Oliva

Diretor de Novos Negócios
MITRE REALTY



Masters in Finance by University of Cambridge and Economics degree from University of São Paulo. Harvard Business School alumni (PLD) and Executive Negotiation Workshop at Wharton. He was Vice President and board member of oil and gas, energy and micro credit companies. As one of the founders of Urbem accumulated experience in the development of large urban and real estate projects in São Paulo. He was Partner of Leste (asset management firm) where he worked in private equity and real estate.



Raphael Horn

Diretor
ESSER



Raphael Horn começou aos 17 anos como corretor de imóveis. Aos 21, criou o departamento de Vendas na Incorporadora Tower. No mesmo ano, com o irmão Alain, fundou a Esser Participações e Negócios Imobiliários para prestação de serviços imobiliários. Em 2001, entrou na Tecnis, assumindo a gerência de Novos Negócios. Em 2002, voltou à Esser, que definiu a incorporação imobiliária como core business e adquiriu a General Realty Incorporadora e a Edalco Construtora. Raphael também abriu sua própria imobiliária, a Esser Vendas.



Raul Lins

CEO
ALLIANCE EMPREENDIMENTOS



Diretor presidente do Grupo Alliance - Construção e Incorporação Imobiliária. É mestre em Gestão e Planejamento pela Universidade de Madrid e graduado em Engenharia Civil pela Escola Politécnica de Pernambuco. Trabalhou 7 anos para o governo federal na implantação de projetos industriais e hoteleiros. De 1984 a 2008 esteve na gestão de empreendimentos imobiliários conduzindo as etapas de landing bank, desenvolvimento de projetos, orçamentos, planejamento, execução da obra e gestão da operação após entrega. Em sua trajetória, trabalhou em conjunto e em parceria com grandes empresas e multinacionais do ramo em várias regiões do país. Desde 2008, é diretor presidente do Grupo Alliance, sendo responsável por toda a estruturação profissional da empresa e das estratégias de seu crescimento, bem como da implementação de inovações técnicas, de gestão e de desenvolvimento de produtos, contribuindo para o pioneirismo e importância da Organização e para que ela se tornasse, hoje, uma das maiores e mais fortes marcas do segmento, no nordeste do Brasil.



Renato Farah

Sócio Administrador
CITYCON



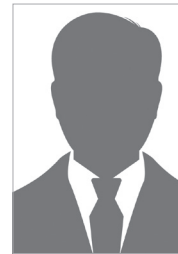
Engenheiro civil graduado pelo Mackenzie, pós-graduado em administração de empresas pela FGV e especialização em marketing pela ESPM. É sócio e diretor da Citycon Engenharia e Construções – empresa que atua no setor de engenharia e incorporações imobiliárias há 23 anos. Sócio e diretor da Incofar Empreendimentos e Participações – empresa patrimonial com foco em renda recorrente.



Renato Rizzo

Diretor Presidente
IVO RIZZO CONSTRUTORA E INCORPORADORA

Renato Rizzo é engenheiro Civil formado pela universidade Católica do RGS (PUC-RS) tendo exercido diversos cargos na empresa fundada em 1952 onde atualmente divide a presidência com o outro sócio da empresa o administrador de empresas Christian Hunt.



Ricardo Barbieri

Diretor
PERFORMANCE EMPREENDIMENTOS IMOBILIÁRIOS



Ricardo Raoul

Managing Director/ Brazil Country Head
PALADIN REALTY PARTNERS

Ingressou na Paladin em 2013, é responsável pela empresa no Brasil e membro do comitê de investimentos. Possui 20 anos de experiência como conselheiro e executivo sênior em empresas de investimento e desenvolvimento imobiliário no Brasil. Na última década, foi Diretor Geral da Muriqui Investimentos, gestora de investimentos nas áreas de Venture Capital e Real Estate, onde dentre outras atividades foi sócio da Paladin em empreendimentos comerciais na região. Anteriormente, foi VP Executivo de Desenvolvimento de Negócios da Cushman & Wakefield, onde participou da implantação da empresa no Brasil, Argentina e Chile, tornando-a uma das maiores empresas do setor com mais de 2500 funcionários. É graduado em engenharia pela Universidade Mac



Rodrigo Abbud

Managing Principal
VBI REAL ESTATE

Rodrigo Abbud é sócio fundador e managing partner da VBI Real Estate. Antes, fez carreira na CBRE, na qual atuou como gerente comercial e participou de algumas das principais transações do mercado imobiliário representando investidores e desenvolvedores. É formado em Engenharia pela Escola Politécnica da USP e tem MBA em Real Estate pela University of Reading. É membro da Royal Institution of Chartered Surveyors.



Rodrigo Bicalho

Sócio Diretor
BICALHO E MOLLICA ADVOGADOS

Rodrigo Cury Bicalho é advogado especializado em Direito Imobiliário formado pela Universidade de São Paulo – USP – Largo de São Francisco em 1990. • Integra o Conselho Secovi/SP; • Coordenador Geral e Professor do Curso de Especializ



Romero Gomes de Albuquerque

Superintendente de Crédito Imobiliário
BANCO BRADESCO





Silvio Iwao Muraguchi

Diretor de Incorporação
A.YOSHII ENGENHARIA



Engenheiro civil diretor de incorporação da A.Yoshii Engenharia com sede em Londrina – Paraná onde é sócio-administrador e trabalha há 35 anos.



Ruy Rego

CEO
IRON HOUSE



Ruy Rego tem mais de 20 anos de experiência em mercado imobiliário, hotelaria, desenvolvimento urbano, construção e infraestrutura urbana. Atualmente, é CEO da Iron House (Grupo Cornélio Brennan). Antes de fundar a Iron House, foi diretor executivo da Odebrecht Realizações Imobiliárias (OR). É engenheiro civil com pós-graduação em Engenharia Econômica e Engenharia de Saúde Ambiental. Foi pesquisador da Universidade de Londres e é membro do conselho consultivo da UCLA Ziman Center for Real Estate.



Saulo Suassuna Fernandes Filho

CEO
MOLEGOLAR



É o Presidente da Nova Urbanismo e Diretor da Suassuna Fernandes S/A, onde constrói, incorpora e/ou realiza desenvolvimento urbano em Pernambuco, Bahia, Alagoas e Ceará. Criador da Tecnologia Molegolar – Habitação Modular. É formado em Engenharia Civil na UPE - Escola Politécnica de Pernambuco e em Arquitetura e Urbanismo na Faculdade de Ciências Humanas – Esuda, tem MBA Gestão Empresarial - Cedepe Business School – Recife-PE e Curso de Smart Cities no MIT-Massachusetts Institute of Technology. É membro do conselho de administração da Adit Brasil.



Sidnei Cosme

New Business Development Director
CAMARGO CORRÊA DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO - CCDI



Engenheiro Civil – Escola de Engenharia Mauá Administração – USP MBA - Pittsburgh University / USA - Negócios Imobiliários FGV Construções e Comércio Camargo Corrêa – CCCC (1991 a 2011), Construção de Edificações residenciais industriais e comerciais.



Thiago Endo

Diretor de Novos Negócios
A.YOSHII ENGENHARIA



Thiago Endo é diretor de Novos Negócios de Incorporação do grupo A.Yoshii, com atuação em todos os segmentos de incorporação residencial e comercial. Possui MBA em Gestão Estratégica de Empresas pela FGV, MBA em Gestão de Negócios Imobiliários também pela FGV e MBA em Gestão Estratégica pela FDC.



Thiago Rodrigues Melo

Diretor de Novos Negócios
PORTO ENGENHARIA

Sócio-diretor da Porto Engenharia, incorporadora com mais de 20 anos de atuação no mercado de Pernambuco, onde atua há 7 anos como diretor comercial e de novos negócios. Possui experiência em todos os níveis da incorporação imobiliária, em obras comerciais e residenciais. Engenheiro civil formado pela UFPE, Pós-Graduação em Gestão de projetos pela UFPE e MBA em Organização de empresas pela UPC, Barcelona (Espanha). Atualmente ocupa também o cargo de Diretor de Marketing da ADEMI-PE



Victor Bassan de Almeida

Diretor Jurídico
GRUPO PACAEMBU

Diretor jurídico do Grupo Pacaembu, Graduado pela PuC/SP, Pós-Graduação em Relações de Consumo pela PuC/SP, Pós-Graduação em Gestão de Empresas pela FGV/EAESP, Pós-Graduação em Direito Imobiliário pelo SECOVI/SP.



Wilson Buss

Diretor-Presidente
ROGGA EMPREENDIMENTOS

Wilson Buss, 54 anos, é administrador e especialista em planejamento empresarial, marketing e vendas e MBA Executivo. Atuou por 20 anos como executivo no ramo industrial, incluindo atuação na Ciser Parafusos e Porcas, de Joinville, e está há dez anos no segmento da construção civil. É diretor-presidente da Rogga Empreendimentos, construtora e incorporadora com atuação em Santa Catarina que completou 10 anos de mercado em 2016. Também é o atual diretor de Indústria Imobiliária do Sindicato da Indústria de Construção Civil de Joinville (Sinduscon).



Vitor Bidetti

CEO
BREI - BRAZILIAN REAL ESTATE INVESTMENTS

Vitor Bidetti é sócio fundador e CEO da BREI. É bacharel em Ciências Econômicas pela Faap. Foi CEO da Interservicer. Um dos fundadores da Brazilian Finance & Real Estate, foi diretor geral da Brazilian Mortgages e BM Sua Casa, responsável pela estruturação e administração de mais de R\$ 10 bilhões em fundos de investimento imobiliário, portfólio de crédito para pessoas físicas e jurídicas e rede com mais de 100 pontos de venda. Antes disso, foi diretor do BankBoston, respondendo por áreas de marketing e produtos do Retail Banking.



Vitor Wjuniski

Diretor
STUHLBERGER INCORPORADORA

Engenheiro, Sócio Diretor da Stuhlberger Engenharia, Gestor da Área Comercial, Empreendedor. Contribui ativamente na evolução de sua empresa buscando conquistas de sucesso e parcerias com grandes incorporadoras e fundos imobiliários.



CLUB PARTNERS



SECTORAL CLUB PARTNERS

COMPANY MEMBERS



CLUB PARTNERS

CBRE

 **ENGEBANC**
REAL ESTATE

SPONSORS

 **Tallento**
MANAGEMENT COMPANY

Program Sponsor

 **GRUPO Haganá**

Coffee Sponsor

www.griresidencial.org

PARTNERS


ADITBrasil
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE SERVIÇOS IMOBILIÁRIOS


ETOILE


KAPHE
LIMPEZAS